



2017

Caderno
CARREIRA

Um plano
comprovado para o
sucesso profissional

descubra o que você **AMA** 

MARY KAY®



“O que você pode fazer
— ou sonha que pode —
comece agora! Coragem
envolve talento, poder
e magia. Somente
o comprometimento em
relação às suas próprias
realizações fará você
crescer. Comece agora
a trabalhar e seu sonho será
naturalmente realizado.”

Mary Kay

SUMÁRIO

6 APRESENTAÇÃO

8 A CARREIRA INDEPENDENTE

16 A CARREIRA INDEPENDENTE PASSO A PASSO

20 CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE

24 INICIADORA ESTRELA INDEPENDENTE

36 DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE

54 DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE

64 FERRAMENTAS DE SUPORTE

71 VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL

76 MISS GO GIVE

78 CORTES DO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL

88 PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS PARA CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES

90 CONSULTORA ESTRELA

91 CONSULTORA ESTRELA CONSISTENTE

92 CONQUISTA TRIMESTRAL

94 PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES

95 PRIMEIRO ANO DAS NOVAS
DIRETORAS DE VENDAS
INDEPENDENTES

98 DIRETORA ESTRELA

99 DIRETORA ESTRELA CONSISTENTE

102 PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS
TROFÉU DOS SONHOS

117 RECONHECIMENTO ON-LINE

118 GLOSSÁRIO MARY KAY

OLÁ, CONSULTORA MARY KAY!

Seja muito bem-vinda a um universo de oportunidades, cuja evolução e crescimento profissionais dependerão especialmente de você.

Para apoiá-la na busca do sucesso, preparamos este material que você acaba de receber.

Neste Caderno Carreira Mary Kay, você encontrará o caminho para conquistas e realizações em seu negócio independente, conhecendo em detalhes a Carreira Independente, o que você pode conquistar em cada etapa e, ainda, todos os programas de reconhecimentos e premiações que você pode receber ao longo de sua trajetória.

Aproveite cada linha deste material, consulte sempre este e outros materiais de aperfeiçoamento e desenvolvimento profissional e escreva sua história de sucesso. Conte com a gente para isso!

Um grande abraço,
Mary Kay do Brasil



MARY KAY®

01

A CARREIRA

INDEPENDENTE



MARY KAY®

A CARREIRA INDEPENDENTE

Entendendo a nomenclatura: INICIADORA E INICIADA

Nada melhor que esclarecer o significado de dois termos que você vai ouvir (e ler) muito ao longo de seu desenvolvimento na Carreira Independente: Iniciadora e Iniciada.

INICIADORA é a Consultora ou Diretora de Vendas Independente que oferece a oportunidade Mary Kay, ensinando e orientando a nova Iniciada no seu Negócio Independente. É aquela que pratica o ato de iniciar.

INICIADA é aquela que aproveita a oportunidade Mary Kay e se torna uma Consultora de Beleza Independente, sendo orientada por sua Iniciadora, que pode ser uma Consultora ou Diretora de Vendas Independente.

STATUS DE ATIVIDADE DAS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES

Cada Consultora pode estar em quatro status de atividade: Ativa (A), Inativa (P), Terminada (T) e Nova (N). Os status de atividade são baseados na Carta de Iniciação e nos pedidos recebidos até o fechamento de cada mês. Conheça agora cada um deles.

♥ NOVAS (N1, N2, N3)

Consultoras que iniciam na Carreira Independente Mary Kay e não realizam um pedido mínimo de 300 pontos pagos, em um único pedido, nos três primeiros meses de atividade.

♥ ATIVA (A1, A2, A3)

Consultoras que somam um mínimo de 300 pontos pagos em um único pedido no mês, a cada três meses.

♥ INATIVA (P1, P2, P3)

Quando a Consultora completa o mínimo de quatro meses sem realizar, em um único pedido, o mínimo de 300 pontos no mês.

♥ TERMINADA (T1 A T7)

Quando a Consultora completa seis meses sem realizar pedidos. A partir do momento em que fecha o mês no status T1, perde-se o vínculo com sua Iniciadora e todas as Iniciadas.

INATIVIDADE

Se você não gerar pedidos por 12 meses, você deixará de ser uma Consultora de Beleza Independente.

Se estiver disposta, você pode recomeçar sua Carreira Independente, pois a Mary Kay pratica a política de portas abertas àquelas que desejam vencer e ter sucesso profissional.

Para retomar suas atividades como empreendedora, você deverá assinar uma nova Carta de Iniciação da Consultora de Beleza Independente, adquirindo, conseqüentemente, um novo Kit de Beleza.

ATENÇÃO

SE UMA CONSULTORA FICAR ENTRE OS STATUS T1 A T7, A INICIADORA PERDE O DIREITO AO CRÉDITO MARY KAY QUE A CONSULTORA VENHA GERAR NO FUTURO, POIS O VÍNCULO ENTRE ELAS NÃO MAIS EXISTE*, PORÉM A DIRETORA CONTINUA RECEBENDO O BÔNUS DE UNIDADE E BÔNUS DE VOLUME QUE A CONSULTORA VENHA A GERAR.

*VEJA AS REGRAS DO PROGRAMA BEM VINDA DE VOLTA AOS SEUS SONHOS NA PÁGINA 13.



PROGRAMA BEM-VINDA DE VOLTA AOS SEUS SONHOS

Fazer o acompanhamento da sua Consultora de Beleza Independente em status “T” é fundamental. Por isso a Mary Kay tem um programa exclusivo para as Consultoras

As Consultoras em Status T1 a T7 podem recuperar o vínculo com sua Iniciadora e suas Iniciadas. Veja como é simples:

Iniciadora e Iniciada em Status T devem fazer pedido de no mínimo 300 pontos no mesmo mês para reativarem o vínculo.

O **Programa Bem-Vinda de Volta aos seus Sonhos** é válido apenas na primeira vez que a Iniciada ou Iniciadora entre no Status T*.

Exemplos:

- Iniciadora (A2 – P3) e Iniciada (T1 – T7) – Ambas devem fazer um Pedido único de 300 pontos no mesmo mês para recuperar o vínculo
- Iniciadora (T1 – T7) e Iniciada (A2 – P3) - Ambas devem fazer um Pedido único de 300 pontos no mesmo mês para recuperar o vínculo
- Iniciadora (T1 – T7) e Iniciada (T1 – T7) – Não há mais recuperação de vínculo*
- Iniciadora (A1) e Iniciada (T1 – T7) – A Iniciada deve fazer 1 pedido único de 300 pontos no mesmo mês que a Iniciadora está em A1
- Iniciadora (T1 – T7) e Iniciada (A1) – A Iniciadora deve fazer 1 pedido único de 300 pontos no mesmo mês que a Iniciada está em A1

**Com exceção de programas especiais desenvolvidos pela Mary Kay do Brasil.*

QUER SABER ONDE VOCÊ ESTÁ E O QUE SIGNIFICA SEU STATUS DENTRO DA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY? ENTÃO DÊ UMA OLHADA NAS CATEGORIAS DE ACORDO COM A ATIVIDADE DAS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES:

STATUS (no fechamento do mês):	MÊS:	PEDIDO:	CONDIÇÃO:
N1	Iniciação	Nenhum	Nova Consultora
N2	Segundo mês como Consultora sem pedido	Nenhum	Nova Consultora (se você realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos neste mês, será considerada ativa)
N3	Terceiro mês como Consultora sem pedido	Nenhum	Nova Consultora (se você realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos neste mês, será considerada ativa)
A1	De Pedido	Mínimo de 300 pontos	Ativa
A2	Primeiro mês sem pedido	Nenhum	Ativa
A3	Segundo mês sem pedido	Nenhum	Ativa (se você realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos no próximo mês, será considerada ativa)
P1	Terceiro mês sem pedido	Nenhum	Inativa (se você realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos neste mês, será considerada ativa. Se não recebermos pedidos seus até o fechamento do mês, você não receberá o crédito Mary Kay por estar inativa)
P2	Quarto mês sem pedido	Nenhum	Inativa (não é pago o crédito Mary Kay)
P3	Quinto mês sem pedido	Nenhum	Inativa (se realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos neste mês, você voltará a estar ativa (A1))
T1 A T7	A partir do sexto mês sem pedido	Nenhum	Terminada (último mês de reintegração automática caso fique ativa. Se você não realizar um pedido único de no mínimo 300 pontos pagos até o final do mês, perderá as Iniciadas e o vínculo com sua Iniciadora)
XA	12 meses ou mais sem pedido	Nenhum	Ex-Consultora (neste caso, para voltar a ser uma Consultora de Beleza, você deverá aceitar os termos e as condições da Carta de Iniciação e adquirir um novo Kit de Beleza)

MARY KAY®

02

A CARREIRA

INDEPENDENTE

PASSO A PASSO



NÍVEIS DA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY

PARA AJUDAR VOCÊ A ENTENDER A CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY, NÓS A DIVIDIMOS EM QUATRO GRANDES PATAMARES:

CÔNJUGES COMO CONSULTORES DE BELEZA INDEPENDENTES

O cônjuge de uma Consultora de Beleza Independente pode também tornar-se Consultor de Beleza Independente, porém apenas um deles poderá tornar-se Diretor ou Diretora de Vendas Independente Mary Kay. O cônjuge não poderá participar de nenhum Programa de Reconhecimento da Mary Kay como acompanhante e também não contará em nenhum processo de pré-qualificação e qualificação na Carreira Independente Mary Kay.

CURIOSA
PARA SABER AONDE
VOCÊ PODE CHEGAR
E O QUE FAZER PARA
CRESCER NA CARREIRA
INDEPENDENTE?
ENTÃO, VAMOS LÁ.



CONSULTORIA: INÍCIO

É o início da Carreira Independente. Os primeiros passos para se tornar uma mulher de negócios bem-sucedida. Esta etapa é composta por dois níveis:

- Consultora de Beleza Independente
- Consultora Sênior de Beleza Independente



RED JACKET: DESENVOLVIMENTO

É a próxima etapa da Carreira Independente. Nela você começará a desenvolver sua liderança e poderá desfilir poderosa com seu look vermelho, marca registrada das Red Jackets. Elas integram quatro níveis:

- Iniciadora Estrela Independente
- Líder de Grupo de Vendas Independente
- Futura Diretora de Vendas Independente
- Diretora em Qualificação de Vendas Independente (DIQ)



DIRETORA: LIDERANÇA

A etapa da Carreira Independente que compreende ser Diretora de Vendas Independente é o momento em que a Consultora se torna uma líder de sucesso, construindo uma Unidade vencedora. É composta por seis níveis:

- Diretora de Vendas Independente
- Diretora Sênior de Vendas Independente
- Futura Diretora Executiva de Vendas Independente
- Diretora Executiva de Vendas Independente
- Diretora Executiva Elite de Vendas Independente
- Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente



DIRETORA NACIONAL: CONSOLIDAÇÃO

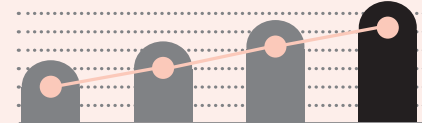
As Diretoras Nacionais são as representantes de Mary Kay Ash, transmitindo os valores e a missão de nossa companhia. Esta última etapa é composta por quatro níveis:

- Diretora Nacional de Vendas Independente
- Diretora Nacional Sênior de Vendas Independente
- Diretora Nacional Executiva de Vendas Independente
- Diretora Nacional Executiva Elite de Vendas Independente

CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE

UMA CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS



ESTAR ATIVA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **GANHO** SOBRE SUAS VENDAS;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA**
- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™** NO MÊS EM QUE ESTIVER ATIVA;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”).



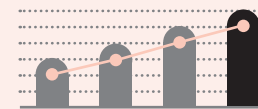
Este é o primeiro nível da Carreira Independente. Invista em conhecimento e, em suas Sessões de Beleza, procure identificar quais de suas clientes têm potencial para se tornarem Consultoras de Beleza Independentes Mary Kay, como você. Ofereça a oportunidade e comece a construir a sua Unidade. Encontre mais informações no site Em Sintonia, assista aos vídeos da Gabi e leia o Guia da Consultora para se desenvolver com solidez.

CONSULTORA SÊNIOR DE BELEZA INDEPENDENTE

UMA CONSULTORA SÊNIOR DE BELEZA INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS

- ESTAR ATIVA;



- TER UMA OU DUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.



O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **GANHO** SOBRE SUAS VENDAS;
- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™** NO MÊS EM QUE ESTIVER ATIVA;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”);
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA** - RECONHECIMENTO QUE PODE SER OFERECIDO POR SUA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE.

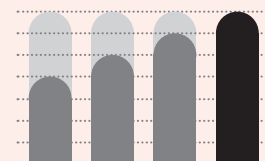


Você deu um importante passo ao se tornar Consultora Sênior de Beleza Independente. Com um pouco mais de dedicação e aprendizado, você poderá integrar o grupo das poderosas mulheres de vermelho: as Red Jackets.

INICIADORA ESTRELA INDEPENDENTE

UMA INICIADORA ESTRELA INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS



- MANTER-SE ATIVA;



- TER TRÊS OU QUATRO INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

BONIFICAÇÕES!

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, TEM DIREITO AO CRÉDITO MARY KAY DE 4% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

VOCÊ PODE MAIS!

CRÉDITO MARY KAY SOBRE INICIADAS DIRETAS ATIVAS
O Crédito Mary Kay é um percentual sobre o valor, sem impostos, dos pedidos de produtos de Seção 1 efetuados e pagos pelas suas Iniciadas Diretas Ativas, que ficará disponível no pedido on-line e poderá ser utilizado na compra de produtos.

A Consultora poderá optar por receber o valor em sua conta bancária, desde que possua cadastro como empresa ou autônoma. Veja mais detalhes no site Em Sintonia. O percentual varia de acordo com o nível de carreira.

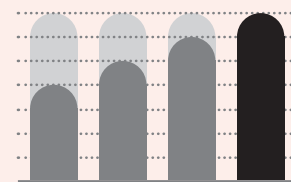
O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”);
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE DE RED JACKET** VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- PARTICIPAÇÃO EM **PROGRAMAS DE ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS** PARA RED JACKETS;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA** - RECONHECIMENTO QUE PODE SER OFERECIDO POR SUA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE.

LÍDER DE GRUPO DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA LÍDER DE GRUPO DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS



- MANTER-SE ATIVA;



- TER DE CINCO A SETE INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

BONIFICAÇÕES!

6%

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, SEU CRÉDITO MARY KAY PASSA A SER DE 6% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

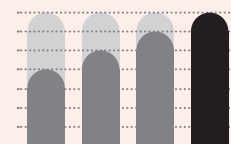
O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”);
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE VERMELHA VENDIDA** PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- PARTICIPAÇÃO EM **PROGRAMAS DE ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS** PARA RED JACKETS;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA** - RECONHECIMENTO QUE PODE SER OFERECIDO POR SUA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE.

FUTURA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA FUTURA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS



- MANTER-SE ATIVA;



- TER ENTRE OITO OU MAIS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

BONIFICAÇÕES!

8% ou **12%**

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, SEU CRÉDITO MARY KAY PODE SER DE 8% OU 12% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS. MAS O QUE DETERMINA QUAL CRÉDITO VOCÊ GANHARÁ?

- **8%:** se você estiver ativa e tiver em seu grupo de oito Iniciadas Diretas ativas.
- **12%:** você precisa cumprir os seguintes requisitos no mesmo mês:
 - Fazer um pedido pessoal único de, no mínimo, 600 pontos
 - Ter no mínimo 8 Diretas Ativas (A1, A2 ou A3) entre as quais no mínimo 5 delas devem fazer pedido de no mínimo 300 pontos dentro do mês. cada. Tudo isso no mesmo mês.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;**
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”);
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE VERMELHA VENDIDA** PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- PARTICIPAÇÃO EM **PROGRAMAS DE ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS** PARA RED JACKETS;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA** - RECONHECIMENTO QUE PODE SER OFERECIDO POR SUA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE;

DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE (DIQ)

UMA DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA REVENDEDORA AUTÔNOMA QUE ASSUME OS RISCOS E SUCESSOS DO SEU PRÓPRIO NEGÓCIO E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS PARA ENTRAR EM QUALIFICAÇÃO



• SER CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE MARY KAY HÁ PELO MENOS TRÊS MESES;



• ESTAR ATIVA E TER FEITO PEDIDOS QUE SOMEM, NO MÍNIMO, 1200 PONTOS NO MÊS ANTERIOR À SUA ENTRADA EM QUALIFICAÇÃO;



• TER PELO MENOS 10 INICIADAS DIRETAS ATIVAS NO MÊS QUE ANTECEDE SUA ENTRADA EM QUALIFICAÇÃO (Não contam para a pré-qualificação da DIQ: o cônjuge da própria, o cônjuge de qualquer Consultora de Beleza Independente, uma DIQ e uma Diretora de Vendas Independente);



• ENVIAR A CARTA DE INTENÇÃO À MARY KAY ATÉ O DIA 03 DO PRIMEIRO MÊS DA QUALIFICAÇÃO. SUA CARTA SERÁ ANALISADA ATÉ O DIA 10 DO MESMO MÊS;



• TER A SUA SITUAÇÃO FINANCEIRA EM ORDEM COM A COMPANHIA, BASEADO NOS TERMOS DA CARTA DE INICIAÇÃO DA CONSULTORA DE BELEZA INDEPENDENTE MARY KAY;



• AGUARDAR A ANÁLISE E APROVAÇÃO DE SUA CARTA DE INTENÇÃO PELO DEPARTAMENTO RESPONSÁVEL NA MARY KAY, RESPEITANDO O PRAZO ESTIPULADO;



• SE UMA DAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS SUBMETTER UMA CARTA DE INTENÇÃO NO MESMO MÊS QUE VOCÊ, OU DURANTE TODO O SEU PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, SERÁ NECESSÁRIO QUE VOCÊ REPONHA ESTA CONSULTORA E SUA EQUIPE DIRETA, POIS ELAS DEIXAM DE CONTAR PARA A SUA QUALIFICAÇÃO.

REQUISITOS PARA A QUALIFICAÇÃO

Assim que a Mary Kay receber, analisar e aceitar sua Carta de Intenção e você se tornar de fato uma Diretora em Qualificação, sua futura Unidade deverá atingir, no mínimo, os seguintes requisitos, no período de 1 a 4 meses:

- A Diretora em Qualificação deverá realizar 2 inícios pessoais qualificados com 600 pontos em um único pedido, em cada mês da qualificação;
- 40.000 pontos pagos acumulados no período;
- 10.000 pontos mensais;
- Estar ativa (em status A1, A2 ou A3);
- 30 Iniciadas Ativas, entre Consultoras Diretas e Indiretas (você também conta!);
- Participar de uma orientação online exclusiva para DIQs até o dia 20 do primeiro mês da qualificação. O link

para acessar a Orientação será enviado por e-mail, por isso, é importante manter os seus contatos atualizados, principalmente o e-mail. A Orientação deverá ser acessada com o mesmo e-mail cadastrado junto à Mary Kay para que a participação seja validada. É necessário assistir ao conteúdo do início ao fim, sem pausas, podendo ser tanto a versão ao vivo quanto a gravada. Você receberá um e-mail com a confirmação de sua participação em até 48 horas úteis.

- Ter providenciado a documentação referente à abertura de empresa ou registro de autônoma, devidamente aprovada pela Mary Kay, até o último mês de sua qualificação. Essa documentação deverá ser enviada, impreterivelmente, até o dia 20 do último mês de sua qualificação.

FATORES DE QUALIFICAÇÃO

AO LONGO DO SEU PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, A MARY KAY CONSIDERARÁ O MÁXIMO DE 10.000 PONTOS PAGOS DA DIQ.

A DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE DEVERÁ SE RESPONSABILIZAR, JUNTO À MARY KAY DO BRASIL, POR GARANTIR QUE TODAS AS CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES QUE COMPÕEM SUA UNIDADE EM QUALIFICAÇÃO:

- ATUEM DE BOA FÉ PERANTE A MARY KAY DO BRASIL;
- TENHAM SE CADASTRADO POR MEIO DA AQUISIÇÃO DE UM KIT DE BELEZA, NA OCASIÃO EM QUE SUA CARTA DE INICIAÇÃO DA CONSULTORA FOI SUBMETIDA À COMPANHIA, E QUE TODAS ESTEJAM PESSOALMENTE ENVOLVIDAS NA VENDA DE PRODUTOS MARY KAY;
- UTILIZEM SEUS PRÓPRIOS RECURSOS PARA AQUISIÇÃO E PAGAMENTO DE SEUS PEDIDOS.
- NÃO É PERMITIDO, NO DESENVOLVIMENTO DA CARREIRA INDEPENDENTE MARY KAY, O USO INDISCRIMINADO DE UM MESMO CARTÃO DE CRÉDITO, INDEPENDENTE DE QUEM SEJA O TITULAR, OU MESMO O USO DE DIFERENTES CARTÕES DE UM MESMO TITULAR PARA AQUISIÇÃO, PAGAMENTO DE PEDIDOS E INICIAÇÃO DE NOVAS CONSULTORAS.

IMPORTANTE:

- CASO NÃO ATINJA O MÍNIMO DE 10.000 PONTOS NO MÊS, VOCÊ PODERÁ ENVIAR ATÉ QUATRO VEZES EM UM ANO SUA CARTA DE INTENÇÃO À MARY KAY, INFORMANDO SUA INTENÇÃO DE SE TORNAR UMA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. DEPOIS DAS QUATRO TENTATIVAS, VOCÊ SOMENTE PODERÁ ENVIAR UMA NOVA SOLICITAÇÃO APÓS 12 MESES DECORRIDOS DO ENVIO DA ÚLTIMA CARTA;
- SE VOCÊ NÃO ATINGIR 10.000 PONTOS MÍNIMOS MENSIS, NÃO ACUMULAR 40.000 PONTOS PAGOS, NÃO REGISTRAR 30 INICIADAS ATIVAS E NÃO TIVER SEU REGISTRO DE PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA AO FINAL DO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, VOCÊ NÃO PODERÁ SE TORNAR DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE. NESTE CASO, PARA ALCANÇAR O DIRETORADO, ALÉM DOS REQUISITOS, VOCÊ DEVERÁ REINICIAR O PROCESSO PARA ENTRAR

EM QUALIFICAÇÃO CUMPRINDO OS REQUISITOS MENCIONADOS ANTERIORMENTE;

- CÔNJUGES NÃO CONTAM NA QUALIFICAÇÃO E EM NENHUM PROGRAMA DA COMPANHIA, EXCETO PRODUÇÃO DE UNIDADE E BÔNUS. ALÉM DISSO, SE VOCÊ OU SEU CÔNJUGE SE TORNAR DIRETORA OU DIRETOR DE VENDAS INDEPENDENTE, O RESPECTIVO PARCEIRO NÃO PODERÁ SE TORNAR DIRETORA OU DIRETOR DE VENDAS INDEPENDENTE, NEM PARTICIPAR DE RECONHECIMENTOS DA COMPANHIA QUE ENVOLVAM CÔNJUGES;
- REFORÇAMOS QUE APENAS AS CONSULTORAS DIRETAS ATIVAS CONTAÇÃO PARA SEU NOVO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, PERDENDO O VÍNCULO COM AS CONSULTORAS INDIRETAS CONQUISTADAS ANTERIORMENTE.

UMA DIRETORA EM QUALIFICAÇÃO DEVE SABER QUE...



- É IMPORTANTE PARTICIPAR DA ORIENTAÇÃO PARA NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;

- SEU NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY DEVE SER CONDUZIDO COM INTEGRIDADE E RESPONSABILIDADE.

QUALIFICAÇÃO EFICIENTE: PROGRAMA DIQ VIP



O PROGRAMA 50 50 40 FOI REFORMULADO E GANHOU UM NOVO NOME E NOVOS RECONHECIMENTOS. AGORA ELE É O PROGRAMA DIQ VIP. COMPLETANDO SUA QUALIFICAÇÃO COM 50 CONSULTORAS NA UNIDADE (STATUS A, P OU N), SENDO 40 ATIVAS, E 50.000 PONTOS PAGOS NO PERÍODO DE QUALIFICAÇÃO, VOCÊ CONQUISTA O PROGRAMA DIQ VIP, MOSTRANDO QUE DECIDIU INICIAR SEU DIRETORADO COM UMA UNIDADE FORTE.

PROGRAMA DIQ VIP

A NOVA DIRETORA DE VENDAS, GANHADORA DO PROGRAMA, CONQUISTARÁ:

- A INSCRIÇÃO PARA O VIVA MARY KAY DO ANO SEGUINTE AO SEU DEBUT
- UM CHARM ESPECIAL DO PROGRAMA DIQ VIP
- RECONHECIMENTO ESPECIAL NA REVISTA APPLAUSE FOR YOU

O DESCUMPRIMENTO DAS REGRAS PARA REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY PODERÁ IMPLICAR A PERDA DO DIREITO A ESTE RECONHECIMENTO.

BONIFICAÇÃO!

8%

OU

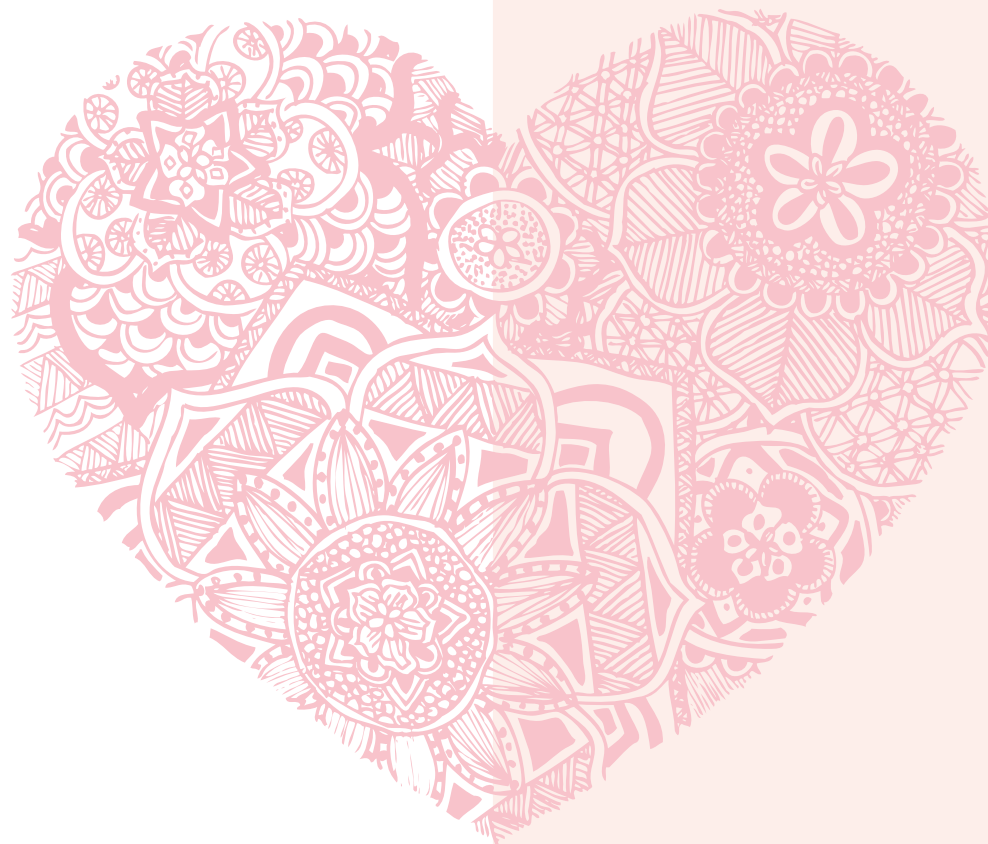
12%

SE VOCÊ ESTIVER ATIVA, SEU CRÉDITO MARY KAY PODE SER DE 8% OU 12% SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS.

- **8%:** se você estiver ativa e tiver em seu grupo de oito Iniciadas Diretas também ativas.
- **12%:** você precisa cumprir os seguintes requisitos no mesmo mês:
 - Fazer um pedido pessoal único de, no mínimo, 600 pontos
 - Ter no mínimo 8 Diretas Ativas (A1, A2 ou A3) entre as quais no mínimo 5 delas devem fazer pedido de no mínimo 300 pontos dentro do mês.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;**
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”);
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo “Programas de Reconhecimentos: Consultora”);
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE VERMELHA** VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- PARTICIPAÇÃO EM **PROGRAMAS DE ORIENTAÇÃO EXCLUSIVOS** PARA RED JACKETS;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA**, RECONHECIMENTO QUE PODE SER OFERECIDO POR SUA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE AO NOTAR SUA DEDICAÇÃO E SEU ESFORÇO EM SE DESENVOLVER PROFISSIONALMENTE;



DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS PARA MANTER-SE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (RELEMBRE O SIGNIFICADO DESSES STATUS NO CAPÍTULO "A CARREIRA INDEPENDENTE");

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;



- TER COMPLETADO TODOS OS REQUISITOS DA QUALIFICAÇÃO PARA SE TORNAR DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE;
- ACEITAR OS TERMOS E CONDIÇÕES DO CONTRATO DE EMPRESA INDEPENDENTE OU AUTÔNOMA, QUE ESTARÁ DISPONÍVEL NO SITE EM SINTONIA A PARTIR DO SEU DÉBUT;

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;**
- **ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM),** COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil");
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA;**
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DA **ORIENTAÇÃO PARA NOVAS DIRETORAS;**
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY DO BRASIL** (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA DE RECONHECIMENTO** PARA O PRIMEIRO ANO DAS NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretoras");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR **DA VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES

- RECEBER CRÉDITO MARY KAY DE 4%, 6%, 8% OU 12% SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS. VEJA A **TABELA A** ABAIXO;
- RECEBER BONIFICAÇÃO DE 9% A 13% SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS CONSULTORAS DIRETAS E INDIRETAS DA SUA UNIDADE, INCLUINDO SUA PRÓPRIA PRODUÇÃO DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA. VEJA A **TABELA B** AO LADO;
- RECEBER BÔNUS DE VOLUME SOBRE O TOTAL DE PONTOS DA SUA UNIDADE NO MÊS, DESDE QUE VOCÊ ESTEJA ATIVA. VEJA A **TABELA C** AO LADO.

TABELA A

QUANTIDADE DE INICIADAS DIRETAS ATIVAS	% DE BONIFICAÇÃO SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE PRODUTOS DE SEÇÃO 1 PAGOS DAS INICIATIVAS DIRETAS ATIVAS
 (3 A 4)	4%
 (5 A 7)	6%
 (+ DE 8)	8 % OU 12%*

*Para receber o Crédito Mary Kay de 12% você precisa cumprir os seguintes requisitos no mesmo mês:

- Fazer um pedido pessoal único de, no mínimo, 600 pontos
- Ter no mínimo 8 Diretas Ativas (A1, A2 ou A3) entre as quais no mínimo 5 delas devem fazer pedido de no mínimo 300 pontos dentro do mês.

TABELA B

BÔNUS SOBRE O VALOR SEM IMPOSTOS DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DE TODA A UNIDADE.

PONTOS DA UNIDADE/MÊS:	PORCENTAGEM DO BÔNUS*:
0 – 12.999	9%
13.000 – 16.999	10%
17.000 – 29.999	11%
30.000 – 39.999	12%
MAIS DE 40.000	13%

*A porcentagem do bônus será calculada sobre o valor sem impostos dos pedidos de Seção 1 efet em pontos da sua Unidade, a cada mês.

Caso uma Consultora da sua Unidade (Direta ou Indireta) opte pela Recompra de Produtos, pode haver dedução no Bônus de Unidade e/ ou Bônus de Volume.

TABELA C

BÔNUS DE VOLUME SOBRE O TOTAL DE VENDAS EM PONTOS DA UNIDADE NO MÊS.

PONTOS	VALOR (R\$)
12.500	500
15.000	800
22.000	1.100
26.000	1.400
35.000	1.800
50.000	2.400
60.000	2.700
70.000	3.100
85.000	3.700
110.000	4.500
135.000	5.200
160.000	6.000

DIRETORA SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS

- VENDAS DA UNIDADE DE, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");



- TER UMA OU DUAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (leia "Entendendo as Gerações" na próxima página);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;
- ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM), COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil");
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY DO BRASIL** (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos das Diretoras");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretora");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR **DA VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações da Diretora de Vendas Independente. Bonificação de 4% sobre o valor, sem impostos, dos pedidos de Seção 1 efetuados e pagos pelas suas Iniciadas diretas ativas das suas Unidades Descendentes de 1ª geração, desde que estejam ativas (leia "Entendendo as Gerações" na página seguinte).

ENTENDENDO AS GERAÇÕES



UNIDADE DE 1ª GERAÇÃO

Quando uma das Consultoras da Unidade de uma Diretora de Vendas Independente também se torna uma Diretora de Vendas Independente, ocorre a formação de uma Unidade de 1ª geração. Uma Diretora pode ter uma ou mais Diretoras de Vendas Independentes de 1ª geração.

UNIDADE DE 2ª GERAÇÃO

Quando uma das Consultoras da Unidade de 1ª geração de uma Diretora Sênior de Vendas Independente também se torna Diretora de Vendas Independente, ocorre a formação de uma Unidade de 2ª geração. Uma Diretora Sênior de Vendas Independente pode ter uma ou mais Diretoras de Vendas Independentes de 2ª geração.

OUTRAS GERAÇÕES

Uma Diretora de Vendas Independente pode vir a ter Unidades de 3ª, 4ª, 5ª ou mais gerações.

FUTURA DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA FUTURA DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REvende PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");



- TER DE TRÊS A QUATRO DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (leia "Entendendo as Gerações" na página anterior);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;
- ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM), COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil");
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY DO BRASIL** (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos das Diretoras");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretora");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DA **VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações da Diretora Sênior de Vendas Independente.

DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");



- TER DE CINCO A SETE DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (relembre o conceito de "geração" no item "Entendendo as Gerações", na página 43);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;
- ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM), COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay"); - SEMINÁRIO BRASIL
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA INDEPENDENTE** MARY KAY;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY DO BRASIL** (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos das Diretoras");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretora");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR **DA VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações da Futura Diretora Executiva. Bonificação de 5% sobre o valor, sem impostos, dos pedidos de Seção 1 efetuados e pagos da(s) sua(s) Unidade(s) de 1ª geração, desde que você esteja ativa.

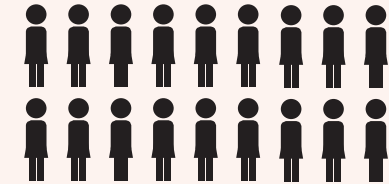
DIRETORA EXECUTIVA ELITE DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA EXECUTIVA ELITE DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");



- TER, NO MÍNIMO, OITO DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES ATIVAS DE 1ª GERAÇÃO (relembre o conceito de "geração" no item "Entendendo as Gerações", na página 43);

CNPJ

CPF

- SER PESSOA JURÍDICA OU AUTÔNOMA REGISTRADA NA SUA PREFEITURA.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;
- ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM), COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil");
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **SÍMBOLO DO SEU NÍVEL DE CARREIRA**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY DO BRASIL** (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos das Diretoras");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretora");
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DA **VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações de Diretora Executiva de Vendas Independente.

DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY.

REQUISITOS PARA PRÉ-QUALIFICAÇÃO

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS PAGOS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");
- AS UNIDADES DESCENDENTES JÁ EXISTENTES QUE SERÃO CONSIDERADAS PARA A PRÉ-QUALIFICAÇÃO DEVERÃO TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS PAGOS NO MÊS QUE ANTECEDE O 1º MÊS DE PRÉ-QUALIFICAÇÃO. CASO CONTRÁRIO, A CARTA DE INTENÇÃO NÃO SERÁ ACEITA.
- A DIRETORA QUE DESEJA ENTRAR EM PRÉ-QUALIFICAÇÃO DEVERÁ SER GANHADORA DO TROFÉU SOBRE RODAS OU DO TROFÉU DOS SONHOS, NÃO TENDO PARTICIPADO DO PAGAMENTO DO CARRO NEM RECEBIDO BÔNUS COM DESCONTO NO TRIMESTRE ANTERIOR. ELA DEVERÁ, PORTANTO, MANTER A PRODUÇÃO INTEGRAL DE MANUTENÇÃO DO PROGRAMA ESCOLHIDO*.

*Requisitos válidos a partir de 1º de abril de 2016

- TER FORMADO:



12 Diretoras de Vendas Independentes de 1ª geração, das quais 6 sejam Diretoras Seniores de Vendas Independentes.

..... OU



11 Diretoras de Vendas Independentes de 1ª geração, das quais 7 sejam Diretoras Seniores de Vendas Independentes.

..... OU



10 Diretoras de Vendas Independentes de 1ª geração, das quais 8 sejam Diretoras Seniores de Vendas.

CADA UM DOS TRÊS CASOS TOTALIZARÁ 18 UNIDADES GERADAS.

DURANTE A PRÉ-QUALIFICAÇÃO

É necessário um período de três meses de pré-qualificação antes do envio da Carta de Intenção para o Diretorado Nacional. Durante a pré-qualificação, os requisitos são:

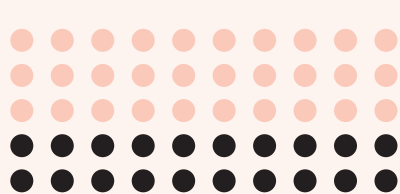
- Todas as suas Unidades deverão ter 40 membros de equipe não terminados (A,P ou N) ao final do terceiro mês da pré-qualificação;
- Todas as Unidades das Diretoras consideradas para a qualificação (incluindo a Unidade da Diretora que deseja entrar em qualificação) deverão somar, no mínimo, 10.000 pontos por mês no período de pré-qualificação;

- As 18 Unidades que farão parte da qualificação deverão ter sido formadas há, no mínimo, três meses antes do período de qualificação da Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente;
- A Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente deve ser ganhadora do Troféu Sobre Rodas ou do Troféu dos Sonhos, não tendo participado do pagamento do carro nem recebido bônus com desconto no trimestre anterior e também durante a pré-qualificação. Ela deverá, portanto, manter a produção de manutenção do programa escolhido durante todo o processo*.

* Requisitos válidos a partir de 1º de abril de 2016

DURANTE A QUALIFICAÇÃO

Depois de realizar a pré-qualificação, inicia-se o período de qualificação, que dura quatro meses consecutivos. Ao final do quarto mês, ou seja, o último mês como Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente, cada uma das 18 Unidades descendentes em qualificação, incluindo a Unidade Pessoal da Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente, precisa:



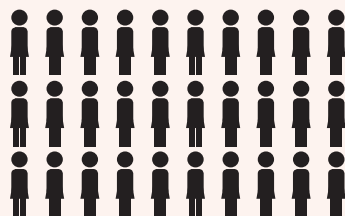
- TER ACUMULADO A PRODUÇÃO MÍNIMA DE 50.000 PONTOS NOS QUATRO MESES DE QUALIFICAÇÃO. O MÁXIMO DE 20.000 PONTOS DE PRODUÇÃO MENSAL EM CADA UNIDADE SERÁ CONSIDERADO PARA O TOTAL DE 50.000 PONTOS ACUMULADOS;

- SER GANHADORA DO TROFÉU SOBRE RODAS OU DO TROFÉU DOS SONHOS, NÃO TENDO PARTICIPADO DO PAGAMENTO DO CARRO NEM RECEBIDO BÔNUS COM DESCONTO NO TRIMESTRE ANTERIOR E TAMBÉM DURANTE A QUALIFICAÇÃO. ELA DEVERÁ, PORTANTO, MANter A PRODUÇÃO DE MANUTENÇÃO DO PROGRAMA ESCOLHIDO DURANTE TODO O PROCESSO*.

*Requisitos válidos a partir de 1º de abril de 2016

Para mais informações, consulte a regra do Programa Troféu Sobre Rodas e Troféu dos Sonhos no capítulo 7 do Caderno Carreira.

- TODAS AS UNIDADES PARTICIPANTES DA QUALIFICAÇÃO DEVEM TER OBRIGATORIAMENTE UMA PRODUÇÃO MÍNIMA MENSAL DE 10.000 PONTOS PAGOS;



- SUA UNIDADE PESSOAL MAIS AS 18 UNIDADES GERADAS DEVEM TER, NO MÍNIMO, 30 MEMBROS DE EQUIPE NÃO TERMINADOS (ou seja, Consultoras de Beleza Independentes em status A, P ou N. Saiba mais no capítulo "A Carreira Independente");

- COMO DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE E FUTURA DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE, VOCÊ DEVERÁ SE RESPONSABILIZAR, JUNTO À MARY KAY DO BRASIL, POR GARANTIR QUE TODAS AS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES E CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES QUE COMPÕEM SUA "ÁREA NACIONAL" EM QUALIFICAÇÃO:

- Atuem de boa fé perante a Mary Kay do Brasil;

- Tenham se cadastrado por meio da aquisição de um Kit de Beleza, na ocasião em que sua Carta de Iniciação da Consultora foi submetida à Companhia, e que todas estejam pessoalmente envolvidas na venda de produtos Mary Kay;

- Utilizem seus próprios recursos para aquisição e pagamento de seus pedidos.

IMPORTANTE:

- A Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente está de acordo que a Companhia poderá considerar qualquer Consultora ou Diretora de Vendas Independente, ou seus pedidos, inelegíveis sob as condições descritas no item "Qualificação", e que tal consideração pode levar a Companhia, com total discricção, a desqualificá-la como Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente, ou terminar sua condição de Diretora Nacional de Vendas Independente Mary Kay, caso já tenha sido qualificada como tal.

- Antes de iniciar o período de qualificação, a potencial Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente será avaliada em termos de afinidade, aplicação e demonstração dos princípios e valores Mary Kay, bem como das características e estilo de sua liderança. Há um comitê composto pela Direção da Mary Kay do Brasil e membros do staff da Mary Kay Dallas responsável pela avaliação e aconselhamento da potencial Diretora Nacional em Qualificação de Vendas Independente.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;

- ACESSO AO DIRECTOR'S MEMO (DM), COMUNICAÇÃO MENSAL EXCLUSIVA PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES;

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil");

- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR A **ECHARPE** DE DIRETORA DE VENDAS INDEPENDENTE, SUGERIDA PELA MARY KAY E VENDIDA PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS OU TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY** DO BRASIL (saiba mais no capítulo "Programa de Reconhecimentos das Diretoras");

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE (saiba mais no capítulo "Programas de Reconhecimentos: Diretora");

- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DA **VIAGEM DAS DIRETORAS TOP** (saiba mais no capítulo "Cortes").

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações de Diretora Executiva Elite de Vendas Independente.

DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E ÁREA NACIONAL E REPRESENTA O LEGADO DE MARY KAY ASH. PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY, DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓRIOS.

REQUISITOS



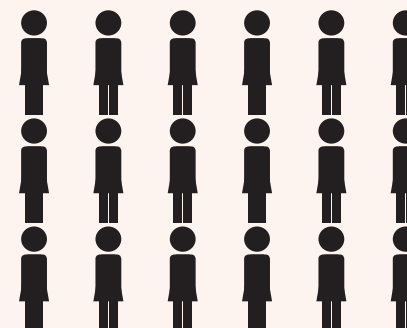
- TER COMPLETADO TODOS OS REQUISITOS ESTIPULADOS NO NÍVEL DIRETORA NACIONAL EM QUALIFICAÇÃO DE VENDAS INDEPENDENTE;



- MANTER UM NÚMERO MÍNIMO DE 8 UNIDADES DESCENDENTES DE 1ª GERAÇÃO (relembre o conceito de “geração” no item “Entendendo as Gerações”, na página 39);

10.000
PONTOS

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo “A Carreira Independente”).

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™;**
- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”) SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO, E COM DIREITO A UM ACOMPANHANTE;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE ESPECIALMENTE PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **BROCHE ÁRVORE DA VIDA**, QUE É EXCLUSIVO DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE MARY KAY;
- OPORTUNIDADE DE USAR O **EXCLUSIVO BRACELETE DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE**;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY** DO BRASIL, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **VIAGENS EXCLUSIVAS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTE.

A Diretora Nacional de Vendas Independente participa do Ranking apenas no ano de seu Début, com a produção do período em que ainda era Diretora de Vendas Independente. Após esse período, recebe o prêmio da Corte conforme sua escolha e deixa de participar do Ranking.

BONIFICAÇÕES!

GRUPO DE DIRETAS

CRÉDITO MARY KAY SOBRE OS VALORES, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS PELAS SUAS INICIADAS DIRETAS ATIVAS:



ENTRE
1 E 4 ATIVAS

4%



ENTRE
5 E 7 ATIVAS

9%



8 OU MAIS ATIVAS

entre as quais cinco façam, em um único pedido, o mínimo de 300 pontos no mês

13%

UNIDADE PESSOAL

BÔNUS DA UNIDADE PESSOAL SOBRE O VALOR, SEM IMPOSTOS, DOS PEDIDOS DE SEÇÃO 1 EFETUADOS E PAGOS DE TODA A UNIDADE (CONSULTORAS DIRETAS E INDIRETAS), INCLUINDO A PRODUÇÃO PESSOAL:

13%

Sobre os valores, sem impostos, dos pedidos de Seção 1 efetuados e pagos de toda a Unidade.

5%

Caso a produção da Unidade seja de até 12.499 pontos. Se a produção for superior, o bônus seguirá a tabela C da página 39.

BÔNUS SOBRE

1ª GERAÇÃO

5% a 8%

sobre Unidades de 1ª geração, conforme tabela abaixo:

PONTOS DA UNIDADE/MÊS:	PORCENTAGEM DO BÔNUS*:
0 – 16.999	5%
17.000 – 29.999	6%
30.000 – 39.999	7%
40.000 E ACIMA	8%

2ª GERAÇÃO

3%

BÔNUS DE 3% SOBRE UNIDADES DE 2ª GERAÇÃO

3ª GERAÇÃO

BÔNUS DE 2% SOBRE UNIDADES DE 3ª GERAÇÃO, DESDE QUE OBEDECIDOS OS SEGUINTE NÚMEROS INTERNACIONAIS:

(12/6)

12 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 6 sejam Diretoras Seniores

OU

(11/7)

11 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 7 sejam Diretoras Seniores

OU

(10/8)

10 Diretoras descendentes de 1ª geração, das quais 8 sejam Diretoras Seniores

FORMAÇÃO DE NOVAS DIRETORAS DE 1ª GERAÇÃO

R\$ 6.000

BÔNUS DE R\$ 6.000,00 PELO DESENVOLVIMENTO DE NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES DE 1ª GERAÇÃO (A PARTIR

DA UNIDADE PESSOAL), PELA PRIMEIRA VEZ. (Além desse valor, se a nova Unidade mantiver uma produção mínima acumulada de 150.000 pontos nos últimos 12 meses, sem dobra de pontos, A DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE receberá um bônus anual de 1/5 desse valor, ou seja, R\$ 1.200,00).

DIRETORA NACIONAL SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA NACIONAL SÊNIOR DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E ÁREA NACIONAL E REPRESENTA O LEGADO DE MARY KAY ASH. PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY, DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓRIOS.

REQUISITOS



- TER, NO MÍNIMO, UMA DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE DESCENDENTE;

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo "A Carreira Independente");

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações de Diretora Nacional de Vendas Independente



R\$ 12.000

Bônus de **R\$ 12.000,00** pelo desenvolvimento de novas Diretoras Nacionais de Vendas Independentes (dentro da Área Nacional), desde que sejam obedecidos os números internacionais 12/6, 11/7 ou 10/8.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

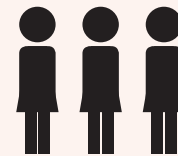
- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™**;
- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo "Viva Mary Kay - Seminário Brasil") SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO, E COM DIREITO A UM ACOMPANHANTE;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE ESPECIALMENTE PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY** DO BRASIL, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **VIAGENS EXCLUSIVAS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.

Além deste valor, enquanto mantiver os números mínimos de Unidades descendentes 12/6, 11/7 ou 10/8, a Diretora Nacional de Vendas Independente receberá um bônus anual do mesmo valor, ou seja, **R\$ 12.000,00** para cada descendente. Válido somente para Diretoras Nacionais de Vendas Independentes desenvolvidas após a data do seu Début como Diretora Nacional de Vendas Independente.

DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E ÁREA NACIONAL E REPRESENTA O LEGADO DE MARY KAY ASH. PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY, DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓPRIOS.

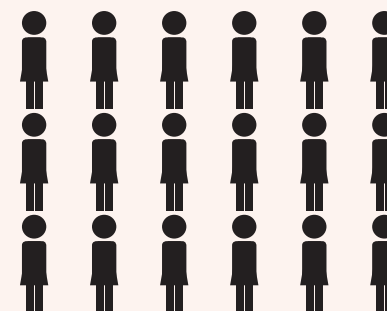
REQUISITOS



- TER, NO MÍNIMO, TRÊS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES DESCENDENTES;

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo “A Carreira Independente”).

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações de Diretora Nacional Sênior de Vendas Independente.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™.**
- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”) SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO, E COM DIREITO A UM ACOMPANHANTE;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE ESPECIALMENTE PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY** DO BRASIL, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **VIAGENS EXCLUSIVAS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.

DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA ELITE DE VENDAS INDEPENDENTE

UMA DIRETORA NACIONAL EXECUTIVA ELITE DE VENDAS INDEPENDENTE É UMA EMPREENDEDORA QUE REVENDE PRODUTOS, MOTIVA E DESENVOLVE A SUA UNIDADE E ÁREA NACIONAL E REPRESENTA O LEGADO DE MARY KAY ASH. PARA REALIZAR PEDIDOS JUNTO À MARY KAY, DEVE SEMPRE UTILIZAR RECURSOS PRÓRIOS.

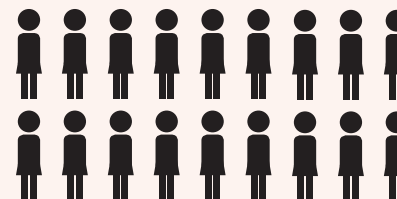
REQUISITOS



- TER, NO MÍNIMO, CINCO DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES DESCENDENTES;

- TER, NO MÍNIMO, 10.000 PONTOS MENSAIS EM VENDAS DA UNIDADE PESSOAL;

10.000
PONTOS



- TER, NO MÍNIMO, 18 CONSULTORAS NA UNIDADE EM STATUS A, P OU N (relembre o significado desses status no capítulo “A Carreira Independente”).

BONIFICAÇÕES!

As mesmas bonificações de Diretora Nacional Executiva de Vendas Independente

+ 2% sobre Unidades de 4ª geração dentro da Área Nacional*

*Desde que sejam obedecidos os números internacionais 12/6, 11/7 ou 10/8. Unidades de 4ª geração situadas em outra Área Nacional não são bonificáveis.

O QUE VOCÊ GANHA COM ISSO?

- **REVISTA APPLAUSE FOR YOU™**;
- **ACESSO AO CONEXÃO NACIONAL** - COMUNICAÇÃO ESPECÍFICA PARA DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL** DE ACORDO COM O SEU GRUPO (Verde, Amarelo ou Azul – saiba mais no capítulo “Viva Mary Kay - Seminário Brasil”) SEM A NECESSIDADE DE REALIZAR INSCRIÇÃO, E COM DIREITO A UM ACOMPANHANTE;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS E PRÊMIOS** QUE A MARY KAY OFERECE ESPECIALMENTE PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE ADQUIRIR O **TRAJE** DE DIRETORA NACIONAL DE VENDAS INDEPENDENTE SUGERIDO PELA MARY KAY, VENDIDO PELA COMPANHIA NO SITE EM SINTONIA;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DO **PROGRAMA TROFÉU DOS SONHOS MARY KAY** DO BRASIL, ESPECIALMENTE DESENVOLVIDO PARA AS DIRETORAS NACIONAIS;
- OPORTUNIDADE DE PARTICIPAR DE **VIAGENS EXCLUSIVAS** PARA AS DIRETORAS NACIONAIS DE VENDAS INDEPENDENTES.

MARY KAY®

03

FERRAMENTAS

DE SUPORTE



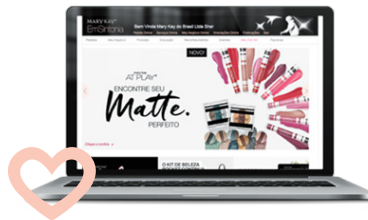
APRENDIZADO QUE QUEBRA BARREIRAS



Folheto Ser Consultora de Beleza Independente para ser o que você quiser. Conheça Mary Kay de maneira prática e se encante com tudo o que você pode conquistar.



Guia da Consultora. Seus sonhos começam agora. Nele você aprende o que é essencial para começar seu Negócio Independente arrasando. Desde o Início Perfeito até dicas incríveis para as suas Sessões de Beleza.



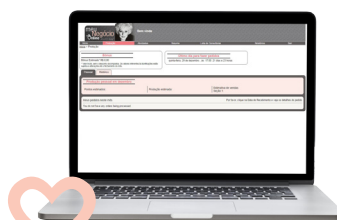
Em Sintonia

Um site para chamar de seu. Encontre tudo o que você precisa para ter muito sucesso: orientações, informações sobre produtos e lançamentos, promoções e nossas publicações. Aqui também é onde você pode fazer seu pedido para abastecer sua pronta-entrega.



Dicas da Gabi

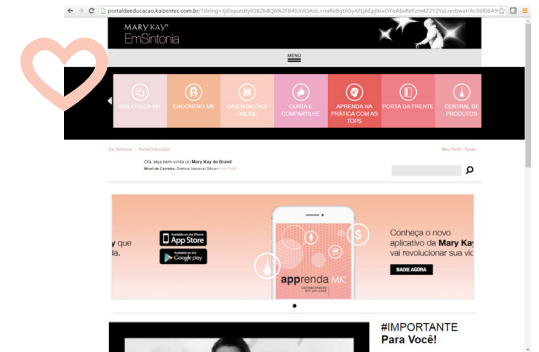
Vídeos com dicas para você se inspirar e desenvolver seu conhecimento sobre o Negócio Independente.



Meu Negócio On-line

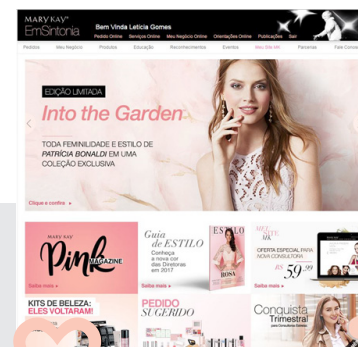
Página no Em Sintonia customizada para atender ao seu Negócio e ajudar você a organizar sua Carreira Independente.

Portal de Educação
Página de Educação dentro do site Em Sintonia com conteúdos especialmente pensados para o seu nível de carreira. No Portal de Educação, você também pode acessar o Encontro MK e participar de orientações ao vivo e gravadas com temas que enriquecerão seu Negócio Independente.



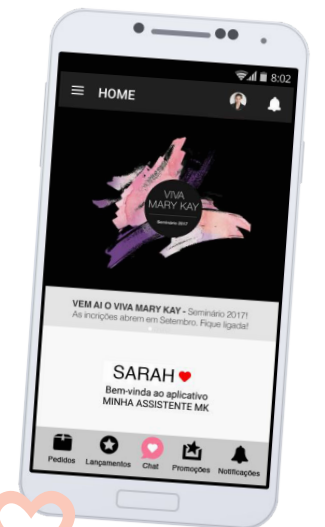
Aprenda MK

Um aplicativo completo onde você vai ampliar seu conhecimento sobre a Carreira Independente Mary Kay e os Reconhecimentos de cada nível, produtos, vendas e inícios. Além de conhecer as histórias das Diretoras Nacionais e de Consultoras de Beleza que descobriram que podiam ser o que quiserem com Mary Kay.



Assistente Virtual MK

A Assistente Virtual MK traz soluções rápidas para facilitar ainda mais o Negócio Independente Mary Kay. Disponível 24h no Em Sintonia e no aplicativo Minha Assistente MK, é possível fazer perguntas sobre pedidos, produtos, carreira e muito mais! A Assistente Virtual MK também aprende com você! Então, quanto mais você usar, mais assertiva ela vai ficar!



Minha Assistente MK

Uma ferramenta exclusiva para auxiliar o negócio Independente Mary Kay. Com ela é possível acompanhar as etapas de entrega do pedido, ficar por dentro de todos os lançamentos e promoções em primeira mão e ainda receber na tela do celular, notificações instantâneas com informações sobre a entrega do pedido e dicas exclusivas. Mais do que uma ferramenta, uma aliada de sucesso na Carreira Independente Mary Kay.



The Look

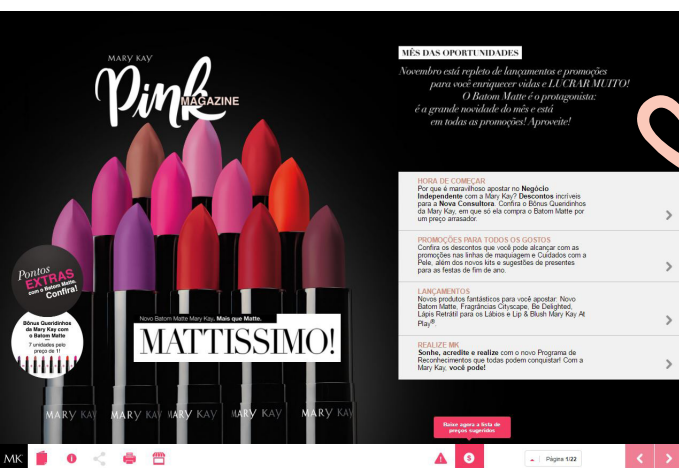
Todos os produtos em um único lugar. Compartilhe a versão on-line ou a impressa com as clientes e sempre mostre as novidades e lançamentos para que elas saibam que você pensou nelas e sabe do que elas gostam.

Applause for You
Uma revista mensal exclusiva para você. Estilo de vida de nossas Consultoras e Diretoras e Reconhecimentos especiais são alguns dos vários assuntos que você irá encontrar. Garanta a sua Applause for You ao realizar um pedido de, no mínimo, 300 pontos no mês vigente.



Pink Magazine

Uma revista virtual dentro do site Em Sintonia onde você pode acompanhar quais as novidades do mês na Mary Kay e saber mais a respeito de produtos e lançamentos. Tudo com dicas incríveis de como vender, iniciar e conquistar ainda mais reconhecimentos.



Oportunidade Perfeita
A ferramenta que você precisava para apresentar a Oportunidade Mary Kay para suas Potenciais Iniciadas e te ajudar a realizar novos inícios. Disponível em vídeo, apresentação de Power Point ou formato para impressão para que você possa usar da maneira que preferir. Além de lâminas especiais com as histórias de nossas Diretoras Nacionais, você encontra um espaço reservado para você contar sua história de sucesso e inspirar cada vez mais pessoas.



Caderno Carreira

Esse que você está lendo agora, neste momento. Aqui você encontra todos os requisitos para crescer em cada nível da Carreira Independente e dos reconhecimentos que pode conquistar.



Meu Site MK

Promova seu Negócio Independente Mary Kay no mundo digital com sua página no site www.marykay.com.br. Assine o Meu Site MK e esteja conectada para atender e conquistar novas clientes.



Guia de Estilo

Material que apresenta as novidades e tendências de moda, por exemplo, a cor do momento para o look das Diretoras de Vendas Independentes. Você o encontra on-line no Em Sintonia.

Plano de Ação Red Jackets

Um livreto que irá proporcionar o conhecimento necessário para essa etapa tão importante da Carreira Independente, em que estão aflorando os princípios de liderança.



Plano de Ação DIQs

Esse livreto apoiar sua preparação para tornar-se uma líder de sucesso. Nele você encontrará os principais ensinamentos para que você vivencie o período de Qualificação de forma tranquila e equilibrada.

Plano de Ação Diretoras de Vendas Independentes

Este Plano de Ação é uma coletânea de dicas e informações úteis reunidas para ajudá-la a construir um Diretorado forte e consistente, além de inspirá-la a tornar-se uma grande líder, assim como foi Mary Kay Ash.



Eventos

Na Pink Magazine, você encontra um cronograma dos eventos presenciais em todo o Brasil para mantê-la atualizada. Fique atenta às datas e procure sempre estar presente.



DM – Director's Memo

Comunicado mensal exclusivo para Diretoras de Vendas, que traz informações especiais para desenvolverem em suas Unidades.

MARY KAY®

04

VIVA MARY KAY

SEMINÁRIO BRASIL

VOCÊ SE LEMBRA DA ÚLTIMA VEZ QUE FOI APLAUDIDA E COMO FOI BOA ESSA SENSÇÃO? AGORA IMAGINE ESSE SENTIMENTO MULTIPLICADO POR MIL, E QUE VOCÊ ESTÁ NO CENTRO DE UM PALCO EM UM CENÁRIO QUE CONTA HISTÓRIAS, SENDO APLAUDIDA POR MILHARES DE PESSOAS, INCLUINDO SUA FAMÍLIA E AMIGOS QUERIDOS. É ASSIM NO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL, O EVENTO MAIS IMPORTANTE DO ANO NA MARY KAY. ESTAR NO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL É VIVENCIAR O VERDADEIRO SIGNIFICADO DE RECONHECIMENTO, DO APRENDER E ENSINAR, DA FORÇA E DA MOTIVAÇÃO. É CELEBRAR A CONQUISTA, SENTIR O IMPACTO DOS NOSSOS VALORES E DO SEU EMPENHO NO NEGÓCIO INDEPENDENTE. CELEBRE ESSE MOMENTO E ORGULHE-SE DE ONDE CHEGOU.

SEMINÁRIOS
VERDE, AMARELO
E AZUL

A Força de Vendas Independente da Mary Kay está dividida em três Seminários: Verde, Amarelo e Azul. Sendo assim, cada Consultora de Beleza e Diretora de Vendas Independente integra um desses Seminários, junto à Área de sua Diretora Nacional. Dúvidas sobre qual o seu? Veja no Meu Negócio Online.

COMO PARTICIPAR DO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL

- Todas as Consultoras e Diretoras de Vendas Independentes são elegíveis a participar do Viva Mary Kay - Seminário Brasil, de acordo com o seu grupo (Verde, Amarelo e Azul);
- A divulgação do Viva Mary Kay - Seminário Brasil é feita por meio das Revista Applause For You, Pink Magazine e no Em Sintonia;
- As inscrições são limitadas à quantidade de vagas disponíveis;
- A participação é realizada por meio da inscrição individual, que deve ser feita exclusivamente por meio do Pedido On-line;
- Cônjuges também podem participar, bastando que façam uma inscrição separadamente via Pedido On-line;
- Cada Consultora e Diretora de Vendas Independente poderá se inscrever e participar do evento do seu Seminário, não podendo ser realizado qualquer tipo de troca;
- As despesas com deslocamento, alimentação e hospedagem durante o evento são de responsabilidade de cada participante. As responsabilidades da Mary Kay limitam-se às divulgadas na agenda do evento.
- Não é permitida a entrada de menores de idade no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.

Você Reconhecida no Seminário



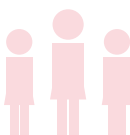
♥ MISS GO GIVE

Espírito de Ajuda no qual está o reconhecimento que Mary Kay Ash mais gostava. As Misses Go Give do ano de cada Seminário serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay - Seminário Brasil.



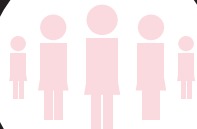
♥ CORTE DE INICIAÇÃO

A Corte de Iniciação sempre foi a predileta de nossa fundadora Mary Kay Ash, pois oferecer a oportunidade Mary Kay é a melhor forma de enriquecer vidas! É por isso que nós fazemos o reconhecimento com muito carinho!



♥ CORTE DE VENDAS PESSOAIS CONSULTORAS E DIRETORAS

Essas Cortes são resultado de muitas vidas enriquecidas pela fidelização de clientes, e merece reconhecimentos com muito glamour.



♥ CORTE DAS UNIDADES

A Corte das Unidades é um símbolo de liderança e sucesso! É o resultado de um ano fabuloso com sua Unidade e que merece ser comemorado!



♥ VIAGEM DAS DIRETORAS TOP

As Viagens das Diretoras Top são inesquecíveis! A cada ano, a Mary Kay prepara dois destinos fantásticos para as Diretoras Top conhecerem, ao estilo Mary Kay, junto com o seu cônjuge!



♥ CONSULTORA ESTRELA E CONSULTORA ESTRELA CONSISTENTE

Fidelizar clientes é uma arte! Por esse motivo, nós reconhecemos as Consultoras que fazem isso com muito carinho e se tornam Consultoras Estrela. E as Consultoras Estrela Consistente recebem um reconhecimento especial no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.



♥ PROGRAMA DIRETORA ESTRELA E DIRETORA ESTRELA CONSISTENTE

Liderar uma equipe de sucesso também faz de você uma estrela. Por isso reconhecemos as Diretoras Estrela a cada trimestre, além das Diretoras Estrela Consistentes no Viva Mary Kay - Seminário Brasil.

clube dos **15 mil**
crescer

♥ CLUBE DOS 15.000 PONTOS

1º ao 4º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 15.000 pontos - Crescer. O primeiro passo para o seu Diretorado de sucesso é crescer na sua Carreira Independente. Conquistando esse Programa, você receberá prêmios e reconhecimentos exclusivos.

clube dos **22 mil**
desenvolver

♥ CLUBE DOS 22.000 PONTOS

5º ao 8º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 22.000 pontos - Desenvolver. Para liderar sua equipe com sucesso, você precisará desenvolver sua Unidade. Conquiste mais prêmios e reconhecimentos nesse Programa.

clube dos **26 mil**
consolidar

♥ CLUBE DOS 26.000 PONTOS

9º ao 12º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 26.000 pontos - Consolidar. Faça parte desse Clube para fechar o seu primeiro ano com chave de ouro e consolidar seu Negócio Independente, recebendo prêmios exclusivos e sendo reconhecida pela Mary Kay.



♥ TROFÉU DOS SONHOS E TROFÉU SOBRE RODAS

Um prêmio que fala por si! O Troféu sobre Rodas ou Troféu dos Sonhos da Mary Kay vai levar você a um novo patamar na Carreira Independente!



MISS GO GIVE

É espírito de ajuda. Mary Kay Ash criou esse termo para descrever a busca por fazer o bem, o espírito de equipe que ajuda os demais e vai além da estrutura de escritórios. Baseado nesse valor está o reconhecimento de que Mary Kay Ash mais gostava: a eleição das Misses Go Give.

O programa Miss Go Give tem o objetivo de reconhecer as Diretoras de Vendas Independentes que apoiam Consultoras de Beleza Independentes que, por algum motivo, não podem ser acompanhadas de perto por suas Diretoras Diretas.

Como a Consultora de Beleza Independente adotada não faz parte da sua Unidade, essa Diretora não tem direito ao bônus sobre os pedidos pagos dessa Consultora, mas o ato de se doar sem esperar nada em troca é reconhecido com muito carinho na Mary Kay.

Você, como Diretora de Vendas Independente, caso precise, pode solicitar ajuda à Mary Kay para encontrar uma Diretora de Vendas Independente que resida próximo a uma de suas Consultoras de Beleza mais distantes, para que ela possa acompanhá-la no desenvolvimento

da Carreira Independente Mary Kay.

Todos os meses do ano, será eleita uma Diretora Miss Go Give para cada Seminário Azul, Amarelo e Verde por indicação de Consultoras cujas vidas foram enriquecidas pela ajuda de uma Diretora de Vendas Independente, ou até mesmo por indicação de Diretoras que reconheceram esse valor em outras Diretoras que adotaram suas Consultoras.

Para votar na sua Diretora Go Give, acesse o site [Em Sintonia > Portal de Serviços On-line > Solicitações e formulários > Votação Miss Go Give](#). Siga as instruções e envie.

Ao final de cada mês, todos os formulários de indicação são analisados por uma comissão, que elegerá uma Diretora de Vendas como Miss Go Give de cada Seminário, somando 36 Misses Go Give no ano (12 por grupo de Seminário).

E, no final de 12 meses, serão escolhidas as três Misses Go Give, uma de cada Seminário, que serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay Seminário Brasil de acordo com o seu grupo.



COMO AS MISSES GO GIVE SÃO RECONHECIDAS?

As Misses Go Give eleitas em cada mês, de cada Seminário, são divulgadas na Revista Applause For You™;

♥ TODAS AS MISSES GO GIVE DE CADA MÊS SERÃO RECONHECIDAS NO PALCO DO VIVA MARY KAY COM UMA PLACA COMEMORATIVA, DE ACORDO COM O SEU GRUPO;

♥ AS MISSES GO GIVE DO ANO DE CADA SEMINÁRIO RECEBERÃO UM BROCHE DE OURO EM FORMA DE CORAÇÃO COM DIAMANTES CRAVEJADOS NO PALCO DO SEMINÁRIO.

Encontre mais detalhes dos prêmios e reconhecimentos para as Misses Go Give no folheto das Cortes do Viva Mary Kay - Seminário Brasil.

05

CORTES DO

VIVA MARY KAY

SEMINÁRIO BRASIL

PARA SER RECONHECIDA NO PALCO, VOCÊ PRECISA ESTAR INSCRITA NO VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL. ENTRETANTO, MESMO NÃO INSCRITA, VOCÊ TERÁ DIREITO AOS PRÊMIOS CASO SEJA GANHADORA.

CORTE DE INICIAÇÃO



♥ QUEM PODE PARTICIPAR?

Consultoras e Diretoras de Vendas Independentes que realizarem, no mínimo, 36 Inícios Pessoais Qualificados de, no mínimo, 600 pontos pagos em um único pedido, durante o Ano Seminário*.

Para esse programa, serão consideradas somente as Consultoras iniciadas no Ano Seminário* que atingirem uma produção mínima de 600 pontos pagos, em um único pedido dentro do Ano Seminário*, antes de entrar em status T (ou seja, Consultora Terminada). Caso a Consultora realize seu primeiro pedido mínimo de 600 pontos em status T ou após entrar em status T, ela não será considerada para essa Corte.

Ao realizar o mínimo de 600 pontos em um único pedido, a Consultora será considerada no mês do cadastro, e não no mês da realização do pedido qualificado. Isso porque, para efeito da Corte de Iniciação, serão considerados somente os 10 inícios que gerarem maior valor de crédito Mary Kay à Iniciadora por mês.

♥ COMO É DEFINIDO O RANKING DESSA CORTE?

Será considerado o maior valor de Crédito Mary Kay gerado à Iniciadora sobre as 36, ou mais, novas Iniciadas Pessoais Qualificadas durante o Ano Seminário*, respeitando o limite de 10 iniciadas por mês. Para cada Seminário serão eleitas:

RAINHAS: Consultora ou Diretora de Vendas Independente com o maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas Pessoais Qualificadas do Ano Seminário*;

1ª PRINCESAS: Consultora ou Diretora de Vendas Independente com o segundo maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas Pessoais Qualificadas do Ano Seminário*;

2ª PRINCESAS: Consultora ou Diretora de Vendas Independente com o terceiro maior valor de crédito Mary Kay sobre as 36 ou mais Iniciadas Pessoais Qualificadas do Ano Seminário*.

♥ E EM CASO DE EMPATE?

O critério de desempate será a soma do Crédito Mary Kay sobre o total de Consultoras Diretas totais no mesmo período.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.

CORTES DE VENDAS PESSOAIS: CONSULTORAS E DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES



♥ QUEM PODE PARTICIPAR?

CORTE DE VENDAS PESSOAIS - DIRETORAS:

Diretoras de Vendas
Independentes que tenham
completado, pelo menos, **50.000**
pontos pessoais pagos durante o
Ano Seminário*.

CORTE DE VENDAS PESSOAIS

- CONSULTORAS: Consultoras
de Beleza Independentes que
tenham completado, pelo menos,
50.000 pontos pessoais pagos
durante o Ano Seminário*.

Para as Cortes de
Vendas Pessoais, serão
considerados somente até
10.000 pontos pessoais
mensais pagos de cada
participante.

♥ COMO É DEFINIDO O RANKING DESSA CORTE?

Será considerado o maior número
de pontos pagos em pedidos pessoais no Ano Seminário*..
Para cada Seminário serão eleitas:

RAINHAS: Diretora e Consultora participantes com o maior
número de pontos pessoais pagos no período;

1^{as} PRINCESAS: Diretora e Consultora participantes com
o segundo maior número de pontos pessoais pagos no
período;

2^{as} PRINCESAS: Diretora e Consultora participantes com
o terceiro maior número de pontos pessoais pagos no
período;

♥ E EM CASO DE EMPATE?

Será considerada a Diretora de Vendas
Independente ou a Consultora de Beleza
Independente que tiver o maior valor de Nota Fiscal
em reais dentre todos os pedidos pessoais pagos
no Ano Seminário*.

Para conferir as regras completas, acesso o Em
Sintonia.

IMPORTANTE!

CONSULTORAS QUE SE FORMAREM DIRETORAS DE VENDAS
INDEPENDENTES DURANTE O ANO SEMINÁRIO* (ATÉ 1º
DE DEZEMBRO) MIGRAM AUTOMATICAMENTE DA CORTE
DE CONSULTORAS DE BELEZA INDEPENDENTES PARA
A CORTE DE DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES,
PERMANECENDO COM A PONTUAÇÃO DO ANO SEMINÁRIO*.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.



CORTE DE VENDAS DAS UNIDADES

♥ QUEM PODE PARTICIPAR?

Podem participar as Diretoras de Vendas Independentes cujas Unidades completarem 500.000 pontos pagos ou mais durante o Ano Seminário*. Todas as Unidades deverão manter uma produção mínima de 10.000 pontos em todos os meses do Ano Seminário* ou desde o Début.

Esta Corte é dividida em Círculos, conforme a pontuação. Todos os círculos são reconhecidos no palco do Viva Mary Kay - Seminário Brasil. Veja como funciona e quais são os círculos a seguir

CÍRCULO DOS 500.000 PONTOS

RECONHECIMENTO
Recebe o **prêmio da Corte** de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k referente à pontuação alcançada

CÍRCULO DOS 600.000 PONTOS

RECONHECIMENTO
Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k referente à pontuação alcançada.

Novo! Prêmios exclusivos!

CÍRCULO DA CONQUISTA DOS 800.000 PONTOS

RECONHECIMENTO:
Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k com base de zircônias, referente à pontuação alcançada; **Conquista o primeiro nível da viagem das Diretoras Top.**

Novo! Prêmios exclusivos!

CÍRCULO DO 1 MILHÃO DE PONTOS

RECONHECIMENTO
Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k com zircônias, referente à pontuação alcançada; **Conquista o primeiro nível da viagem das Diretoras Top + Bônus de R\$ 5.000,00 brutos.**

Novo! Prêmios exclusivos!

CÍRCULO DA EXCELÊNCIA DOS 1 MILHÃO E 200 MIL PONTOS

RECONHECIMENTO
Recebe o prêmio da Corte de sua opção + Numeral* banhado a ouro 18k com zircônias, referente à pontuação alcançada; **Conquista o primeiro e segundo níveis da viagem das Diretoras Top + Bônus de R\$ 5.000,00 brutos.**

Novo! Prêmios exclusivos!

"Para conferir as regras completas, acesse o **Em Sintonia.**"

♥ COMO É DEFINIDO O RANKING DESSA CORTE?

Será considerada a maior produção da Unidade com pontos pagos no Ano Seminário*. Para cada Seminário serão eleitas:

RAINHAS: a Diretora de Vendas Independente da Unidade com o maior número de pontos pagos no Ano Seminário*;

1^{as} PRINCESAS: a Diretora de Vendas Independente da Unidade com o segundo maior número de pontos pagos no Ano Seminário*;

2^{as} PRINCESAS: a Diretora de Vendas Independente da Unidade com o terceiro maior número de pontos pagos no Ano Seminário*.

♥ E EM CASO DE EMPATE?

Será considerada a maior soma do total de bonificações da Diretora no Ano Seminário*.

As Diretoras de Vendas Independentes recebem o numeral sempre que superarem em 100.000 pontos a maior pontuação anteriormente atingida. Portanto, serão entregues numerais relativos às seguintes produções da Unidade: 500.000, 600.000, 700.000, 800.000, 900.000, 1 milhão e assim por diante, a cada 100 mil pontos. Por exemplo: se você já conquistou o numeral de 500.000 pontos e realizou uma produção de 660.000 pontos no Ano Seminário, você receberá o numeral de 600.000 pontos.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.



VIAGEM DAS DIRETORAS TOP

A Viagem das Diretoras Top é um reconhecimento às Diretoras das Unidades que mais se destacarem no Ano Seminário* e atingirem, com suas Unidades, um total de, no mínimo, 800.000 pontos pagos durante o Ano Seminário*.

As ganhadoras do Círculo da Conquista têm a oportunidade de conhecer um destino maravilhoso ao estilo Mary Kay. Já as incríveis participantes do Círculo da Excelência têm a oportunidade de conhecer dois incríveis destinos imperdíveis.

♥ QUEM PODE PARTICIPAR?

Diretoras de Vendas Independentes Mary Kay

♥ O QUE É PRECISO PARA PARTICIPAR?

CÍRCULO DA CONQUISTA: ser ganhadora do Círculo da Conquista dos 800.000 pontos, ou seja, ser Diretora cuja Unidade tenha completado no mínimo 800.000 pontos pagos no Ano Seminário*.

CÍRCULO DA EXCELÊNCIA: ser ganhadora do Círculo da Excelência dos 1.200.000 pontos, ou seja, ser Diretora cuja Unidade tenha completado no mínimo 1.200.000 pontos pagos no Ano Seminário*.

PARA SABER MAIS
DETALHES SOBRE
ESSA CONQUISTA, ACESSE
O EM SINTONIA.

LEMBRETES IMPORTANTES!

1. Os pedidos e inícios deverão ser realizados durante o Ano Seminário* (janeiro a dezembro), respeitadas as datas e horários-limite publicados mensalmente nas revistas Applause For You e Pink Magazine.
2. As novas Diretoras Nacionais formadas entre 1º de fevereiro do Ano Seminário* e 1º de janeiro do ano seguinte poderão concorrer ao ranking (exclusivamente entre as top 20), inclusive como Rainhas e Princesas. Para este fim, será considerada somente sua produção ou seus Inícios Pessoais Qualificados (de acordo com as regras da Corte em questão) referentes aos meses do Ano Seminário* até a data do seu debut. A produção total ou Inícios Pessoais Qualificados totais durante o Ano Seminário* serão considerados para efeito da conquista de prêmios e viagens, assim como para todas as Diretoras Nacionais, independente da sua data de debut.
3. O descumprimento das regras para a realização do Negócio Independente Mary Kay poderá implicar a perda do direito aos reconhecimentos.
4. Todas as ganhadoras das Cortes podem escolher entre as opções de prêmios descritas no folheto de joias das Cortes. Todas as Consultoras de Beleza Independentes e Diretoras de Vendas Independentes que tiverem realizado a produção necessária para a conquista de uma ou mais Cortes até o fechamento de outubro do Ano Seminário* receberão um e-mail da Mary Kay para que façam a escolha do seu prêmio em prazo determinado, para retirá-lo no Viva Mary Kay - Seminário Brasil. As demais ganhadoras farão a opção após o fechamento do Ano Seminário e receberão o seu prêmio após o evento, no endereço cadastrado.
5. As ganhadoras da viagem das Diretoras Top poderão participar da viagem acompanhadas de seus cônjuges, desde que estes não sejam integrantes da Força de Vendas Independente da Mary Kay. Para as viagens do Círculo da Conquista dos 800.000 pontos e Círculo da Excelência dos 1.200.000 pontos, caso o cônjuge* da ganhadora ou ganhador seja um(a) Consultor(a) de Beleza Independente, este deverá resignar para que possa acompanhar a ganhadora ou o ganhador nas viagens. O cônjuge não poderá fazer parte da força de vendas em nenhum status (A, P, T ou N) no momento da viagem. O Consultor ou a Consultora deve entrar em contato com a Central de Relacionamento para fazer a resignação. A carta de resignação deverá ser escrita de próprio punho e enviada pelos Correios para a Central de Relacionamento no máximo 30 dias antes da data da viagem. Caso contrário, a Mary Kay não garante a finalização do processo. Para mais informações, entre em contato com a Central de Relacionamento.

*O acompanhante da ganhadora deve ser cônjuge. Serão considerados cônjuges os casais unidos pelo vínculo matrimonial ou pela união estável. Veja mais informações sobre regras de participação no Em Sintonia.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.

PARA CADA VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL SERÃO ELEITAS

PARA O PROGRAMA DAS CORTES:

- ♥ UMA RAINHA PARA CADA CORTE
- ♥ UM PRIMEIRA PRINCESA PARA CADA CORTE
- ♥ UMA SEGUNDA PRINCESA PARA CADA CORTE

Ou seja, teremos três Rainhas, três Primeiras Princesas e três Segundas Princesas no ano para cada uma das Cortes. Saiba mais sobre o Programa no capítulo "Cortes do Viva Mary Kay - Seminário Brasil".

PARA O PROGRAMA MISS GO GIVE:

- ♥ UMA MISS GO GIVE PARA CADA MÊS DURANTE
TODO O ANO SEMINÁRIO*, POR SEMINÁRIO
- ♥ UMA MISS GO GIVE DO ANO, POR SEMINÁRIO

Ou seja, teremos 36 Misses Go Give mensais e três Misses Go Give anuais para os três Seminários. (Saiba mais sobre o programa na página 76)

RANKINGS:

A Revista Applause for You e o site Reconhecimentos On-line divulgarão os seguintes rankings mensais, considerando os Seminários Verde, Amarelo e Azul*:

- ♥ Top 3 Vendas das Unidades Pessoais Nacionais
- ♥ Ranking de bônus das Diretoras Nacionais de Vendas Independentes;
- ♥ Top 3 Unidades com maior pontuação no mês;
- ♥ Top 3 Unidades com maior número de inícios qualificados, ou seja, com pedido único de, no mínimo, 600 pontos no mês;
- ♥ Top 3 Consultoras e Diretoras com maior número de inícios pessoais qualificados, ou seja, com pedido único de, no mínimo, 600 pontos no mês;
- ♥ Top 3 Diretoras de Vendas Independentes com maior produção pessoal em pedidos pagos no mês;
- ♥ Top 3 Consultoras com maior produção pessoal em pedidos pagos no mês

*Os rankings são divulgados após 2 meses, com exceção dos meses de outubro, novembro e dezembro, que são divulgados em fevereiro.

LEMBRE-SE!

O DESCUMPRIMENTO DAS REGRAS PARA A REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY PODERÁ IMPLICAR A PERDA DO DIREITO A ESSES RECONHECIMENTOS.

06

PROGRAMA DE

RECONHECIMENTOS PARA

CONSULTORAS DE VENDAS

INDEPENDENTES





CONSULTORA ESTRELA

Você pode se tornar uma Consultora Estrela em qualquer estágio de sua Carreira Independente Mary Kay! Basta realizar, no mínimo, 3.600 pontos pessoais pagos no trimestre.

O reconhecimento será de acordo com a pontuação que você alcançou e representa a construção de um Negócio Independente consistente e bem-sucedido. Veja ao lado os reconhecimentos:



SAFIRA

Entre 3.600 e 4.799 pontos pessoais pagos*



RUBI

Entre 4.800 e 5.999 pontos pessoais pagos*



DIAMANTE

Entre 6.000 e 7.199 pontos pessoais pagos*



ESMERALDA

A partir de 7.200 pontos**

* Pagos no trimestre

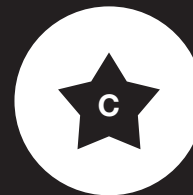
**As pulseiras e os charms de Consultora Estrela e Consultora Estrela Consistente são bijuterias.

A MARY KAY SEMPRE RECONHECERÁ O SEU SUCESSO!

A primeira vez que fizer o mínimo de 3.600 pontos pagos no trimestre do programa, você ganha a pulseira do sucesso exclusiva da Consultora Estrela juntamente com o “Charm” do nível que conquistou e o “Charm” com o número 1.

A cada trimestre conquistado, você ganha o “Charm” correspondente ao nível da sua conquista + o Charm do número especial conquistado (1, 4, 8 e assim sucessivamente de 8 em 8 trimestres). Eles simbolizam a quantidade de conquistas que você teve, mesmo que não sejam consecutivas.

E ao conquistar 56 vezes ou mais o Consultora Estrela, você ganha o “Charm” especial brilhante a partir do Numeral 56, de 4 em 4 trimestres conquistados.



CONSULTORA ESTRELA CONSISTENTE

Enriquecer vidas é uma arte e mantê-las é fabuloso! Por isso, reconhecemos nossas Consultoras Estrela Consistentes no Viva Mary Kay Seminário Brasil.

Ao se tornar uma Consultora Estrela nos 4 trimestres do ano e acumular, no mínimo, 14.400 pontos pessoais pagos, você se torna uma Consultora Estrela Consistente e é reconhecida no Viva Mary Kay Seminário Brasil, além de ganhar um “Charm” especial com brilhos de acordo com o nível da sua conquista.

FIQUE ATENTA!

Para ser Consultora Estrela Consistente, você deve ser Estrela em todos os trimestres do ano desde o seu início na Carreira Independente Mary Kay e acumular a pontuação mínima. Mesmo que você ingresse na Carreira Independente no 2º ou no 3º trimestre do ano, ainda pode se tornar Consistente desde que acumule, no mínimo, 14.400 pontos pessoais pagos no período e seja Estrela por, no mínimo, 2 trimestres.



SAFIRA

Entre 14.400 e 19.199 pontos pessoais pagos no Ano Seminário.



RUBI

Entre 19.200 e 23.999 pontos pessoais pagos no Ano Seminário.



DIAMANTE

Entre 24.000 e 28.799 pontos pessoais pagos no Ano Seminário.



ESMERALDA

A partir de 28.800 pontos pessoais pagos no Ano Seminário.

Conquista Trimestral

minhas conquistas. minhas escolhas.

Seja ainda mais reconhecida! Toda Consultora Estrela que atingir 3.600 pontos pessoais pagos no trimestre garante a participação no Programa Conquista Trimestral e tem a chance de escolher o prêmio que mais gosta através de um site. Este é mais um Programa de Reconhecimento da Mary Kay. Conquistar é uma questão de escolha.

COMO PARTICIPAR?

É muito simples! Primeiro, você deve ser uma Consultora Estrela no trimestre.

Consultora Estrela



Para ser Estrela basta realizar uma produção mínima de 3.600 pontos pagos no trimestre.

A partir daí, o Conquista Trimestral tem 5 níveis de premiação, com produções distintas do Programa Consultora Estrela. Quanto maior o seu nível, melhores são as opções de prêmios para escolher.

A cada trimestre, haverá novos prêmios para conquistar e você poderá ver todas as informações no site do Conquista Trimestral acessando pelo Em Sintonia ou no folheto informativo do programa.

Confira abaixo os níveis de premiação do Conquista Trimestral:

1º Nível: Entre 3.600 e 5.999 pontos*

2º Nível: Entre 6.000 e 8.999 pontos*

3º Nível: Entre 9.000 e 11.999 pontos*

4º Nível: Entre 12.000 e 17.999 pontos*

5º Nível: Acima de 18.000 pontos*

**pontos pessoais pagos no trimestre*

SEUS INÍCIOS PESSOAIS QUALIFICADOS VALEM PONTOS EXTRAS!*

Somente no Conquista Trimestral você pode atingir níveis mais altos realizando Inícios Pessoais Qualificados. Ao atingir o mínimo de 3.600 pontos pessoais pagos, se sua nova Iniciada fizer um pedido único de, no mínimo, 600 pontos pagos, você soma mais 600 pontos em sua produção total do Conquista. Você ganha sempre 600 pontos a cada Início Qualificado que fizer, mesmo que a produção de sua nova iniciada seja mais alta que isso.

ALCANÇE O TOPO!

Veja exemplo na tabela abaixo:

1 INÍCIO PESSOAL QUALIFICADO	+ 600 PONTOS
2 INÍCIOS PESSOAIS QUALIFICADOS	+ 1.200 PONTOS
3 INÍCIOS PESSOAIS QUALIFICADOS	+ 1.800 PONTOS

PREMIAÇÃO

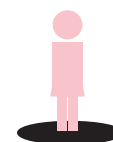
No Conquista Trimestral você é a protagonista da sua história e escolhe o prêmio que quer ganhar entre as opções disponíveis. No site do programa, você pode visualizar os prêmios por nível de premiação e conferir os regulamentos completos. Acesse o site pelo Em Sintonia e preencha as informações de cadastro no seu primeiro acesso. Depois, é só aproveitar tudo o que o programa tem para oferecer. Além disso, sendo ganhadora, você será reconhecida no Reconhecimentos Online e atingindo o nível mais alto tem o seu nome divulgado na Applause for You.

QUAL A DIFERENÇA?

A diferença entre o programa Consultora Estrela e Conquista Trimestral são os prêmios oferecidos e os níveis de produção. E além disso, no Conquista Trimestral os seus Inícios Pessoais Qualificados no período do programa também contam para atingir níveis mais altos. Veja abaixo:

CONQUISTA COM PRODUÇÃO PESSOAL:

Consultora



Realizou

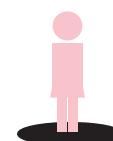
3.600
pontos pagos
no trimestre



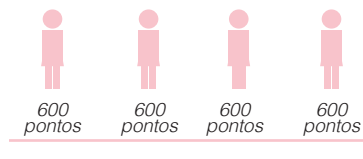
ATINGIU 1º NÍVEL
DO CONQUISTA
TRIMESTRAL
(3.600 pontos)

CONQUISTA COM PRODUÇÃO PESSOAL + INÍCIOS PESSOAIS QUALIFICADOS:

Consultora Estrela Safira
(3.600 pontos)



4 Inícios Pessoais Qualificados
no trimestre (2.400 pontos)



ATINGIU 2º NÍVEL
DO CONQUISTA
TRIMESTRAL
(6.000 pontos)

SAIBA MAIS DETALHES SOBRE ESTE PROGRAMA NO SITE DO CONQUISTA TRIMESTRAL ACESSANDO PELO EM SINTONIA E NO FOLHETO INFORMATIVO DO PROGRAMA DISPONÍVEL TRIMESTRALMENTE.

LEMBRE-SE

- O DESCUMPRIMENTO DAS REGRAS PARA A REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY PODERÁ IMPLICAR A PERDA DO DIREITO A ESTES RECONHECIMENTOS.
- UM INÍCIO É CONSIDERADO QUALIFICADO QUANDO A NOVA CONSULTORA QUE VOCÊ INICIAR NO TRIMESTRE REALIZAR UM PEDIDO ÚNICO DE PELO MENOS 600 PONTOS PAGOS NO PERÍODO.

* Os pontos extras não valem para tornar-se Consultora Estrela, ou seja, eles só serão considerados a partir do momento em que você acumular 3.600 pontos pessoais pagos, e somente para os níveis do Conquista Trimestral.

07

PROGRAMAS DE RECONHECIMENTOS EXCLUSIVOS PARA DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES

PRIMEIRO ANO DAS NOVAS DIRETORAS DE VENDAS INDEPENDENTES

1º ano da
nova diretora

MK

Com objetivo de fortalecer as Novas Diretoras de Vendas Independentes durante o 1º Ano do Directorado, este Programa vai ajudá-las a desenvolver as suas Unidades com sucesso. Os Programas são independentes, ou seja, caso a Diretora de Vendas Independente deixe de conquistar um dos 3 programas, poderá conquistar os demais.

Os requisitos de cada Programa são específicos e distintos dos demais - isso significa que a produção de um não conta para a conquista do outro.

Cada Programa tem um período de 4 meses, sendo:

1º ao 4º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 15.000 pontos - Crescer

5º ao 8º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 22.000 pontos - Desenvolver

9º ao 12º mês como Diretora de Vendas Independente: Clube dos 26.000 pontos - Consolidar

PRODUÇÃO DA UNIDADE



clube
dos **15 mil**
pontos

crescer

MK

1º ao 4º mês após o Début

- 60 mil pontos pagos na Unidade (média de 15 mil por mês)



(8 inícios pessoais qualificados com pedido único de, no mínimo, 600 pontos pagos)

- Mínimo 10.000 pontos pagos por mês na Unidade

RECONHECIMENTOS:

Conquistando o Clube dos 15.000 pontos, além de ter a possibilidade de aumentar os seus ganhos com Bônus de Volume da Unidade e Bônus de Iniciadora*, a Diretora recebe um e-mail parabenizando-a pela conquista, bem como um conjunto de pulseiras personalizadas Mary Kay, e será reconhecida no site Reconhecimentos On-line e no Viva Mary Kay - Seminário Brasil;

clube
dos **22 mil**
pontos

desenvolver

MK

5º ao 8º mês após o Début

- 88 mil pontos pagos na Unidade (média de 22 mil por mês)



(8 inícios pessoais qualificados com pedido único de, no mínimo, 600 pontos pagos)

- Mínimo 10.000 pontos pagos por mês na Unidade

RECONHECIMENTOS:

Conquistando o Clube dos 22.000 pontos, além de ter a possibilidade de aumentar os seus ganhos com Bônus de Volume da Unidade e Bônus de Iniciadora*, a Diretora recebe um e-mail parabenizando-a pela conquista, bem como um relógio personalizado Mary Kay, e será reconhecida no site Reconhecimentos On-line e no Viva Mary Kay - Seminário Brasil;

clube
dos **26 mil**
pontos

consolidar

MK

9º ao 12º mês após o Début

- 104 mil pontos pagos na Unidade (média de 26 mil por mês)



(8 inícios pessoais qualificados com pedido único de, no mínimo, 600 pontos pagos)

- Mínimo 10.000 pontos pagos por mês na Unidade

RECONHECIMENTOS:

Conquistando o Clube dos 26.000 pontos, além de ter a possibilidade de aumentar os seus ganhos com Bônus de Volume da Unidade e Bônus de Iniciadora*, a Diretora recebe um e-mail parabenizando-a pela conquista, bem como uma carteira exclusiva, personalizada Mary Kay, e será reconhecida no site Reconhecimentos On-line e no Viva Mary Kay - Seminário Brasil;

VÁ AINDA MAIS LONGE

#Arrase

As Diretoras que conquistarem os três programas durante o ano, serão reconhecidas no palco do Viva Mary Kay - Seminário Brasil com a Placa e o "Charm" especiais de 1º Ano de Novas Diretoras de Vendas Independentes.

IMPORTANTE

- Os programas têm períodos definidos, não sendo possível a conquista após estes;
- Caso a Diretora deixe de realizar a produção mínima mensal de 10.000 pontos durante um dos programas, ela deixa de participar desse programa, mas poderá participar dos demais;
- Os inícios pessoais qualificados deverão ocorrer dentro do período do programa. Por exemplo, a Diretora que se formou em 1º de maio irá participar do Clube dos 15.000 pontos entre maio e agosto, e os inícios pessoais qualificados devem ser realizados neste mesmo período.

** Confira maiores informações sobre bonificação nas páginas 38 e 39 desse material.*



DIRETORA ESTRELA

Incentive suas Consultoras a serem Consultoras Estrelas e torne-se uma Diretora Estrela. Você só precisa ter, no mínimo, 5 Consultoras Estrelas na Unidade, no trimestre.

O reconhecimento será de acordo com a quantidade de Estrelas que você tem na sua Unidade. Veja ao lado.

PRÊMIOS EXCLUSIVOS

Ao conquistar o Diretora Estrela pela primeira vez, a Diretora de Vendas Independente ganha uma linda pulseira prateada exclusiva de Diretora Estrela com um charm especial na cor do nível de sua conquista. Nos trimestres seguintes, a cada nova conquista, a Diretora recebe o charm correspondente ao nível que alcançou para que possa colecionar em sua Pulseira do Sucesso.

Quanto mais Consultoras Estrela tiver na sua Unidade no trimestre, maior o nível que poderá conquistar. Confira os níveis que vão transformar você em uma Diretora Estrela.

RECONHECIMENTOS DA DIRETORA ESTRELA



SAFIRA

Entre 5 a 9 Consultoras Estrela na Unidade no trimestre, recebe o Charm de Diretora Estrela Safira.



RUBI

Entre 10 a 14 Consultoras Estrela na Unidade no trimestre, recebe o Charm de Diretora Estrela Rubi.



DIAMANTE

Entre 15 a 19 Consultoras Estrela na Unidade no trimestre, recebe o Charm de Diretora Estrela Diamante.



ESMERALDA

A partir de 20 Consultoras Estrela na Unidade no trimestre, recebe o Charm de Diretora Estrela Esmeralda.



DIRETORA ESTRELA CONSISTENTE

A Diretora que lidera uma equipe de sucesso durante todo o ano também é muito bem reconhecida. Ao se manter Diretora Estrela nos quatro trimestres do ano, você terá o privilégio de ser reconhecida no Viva Mary Kay Seminário Brasil como Diretora Estrela Consistente, ter o nome divulgado no Reconhecimentos Online, além de ganhar um "Charm" especial prateado com pedras de acordo com o nível da sua conquista. Confira os níveis que vão lhe transformar em uma Diretora Estrela Consistente.

RECONHECIMENTOS DA DIRETORA ESTRELA CONSISTENTE



SAFIRA

Entre 20 a 39 Consultoras Estrela na Unidade no Ano Seminário, recebe o Charm de Diretora Estrela Consistente Safira.



RUBI

Entre 40 a 59 Consultoras Estrela na Unidade no Ano Seminário, recebe o Charm de Diretora Estrela Consistente Rubi.



DIAMANTE

Entre 60 a 79 Consultoras Estrela na Unidade no Ano Seminário, recebe o Charm de Diretora Estrela Consistente Diamante.



ESMERALDA

A partir de 80 Consultoras Estrela na Unidade no Ano Seminário, recebe o Charm de Diretora Estrela Consistente Safira.

*A partir de 80 Consultoras Estrela na Unidade no Ano Seminário, recebe o Charm de Diretora Estrela Consistente Safira.



INFORMAÇÕES IMPORTANTES PARA SUA CONQUISTA

- ♥ Quando a Diretora de Vendas Independente formar Diretoras Descendentes durante o trimestre do programa, as Consultoras Estrelas das Unidades descendentes contarão tanto para a Diretora Sênior de Vendas Independente quanto para a Nova Diretora de Vendas Independente durante o trimestre do Début.
- ♥ Lembre-se sempre de que o seu nível de conquista como Diretora Estrela Consistente corresponde ao número de Consultoras Estrela em sua Unidade no Ano Seminário*, independentemente do nível de Diretora Estrela que você tenha sido em cada trimestre;
- ♥ Se você for uma Nova Diretora que se formou durante o 2º ou 3º trimestre do Ano Seminário*, você precisará conquistar o Programa Diretora Estrela a partir do trimestre de seu Début, sendo no mínimo dois trimestres, além de ser essencial que haja pelo menos 20 Consultoras Estrela na Unidade, no fechamento do Ano Seminário*.

*Vide definição no glossário na última página desse Caderno Carreira.



PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS TROFÉU DOS SONHOS

Ícone de Sucesso para as Diretoras de Vendas Independentes Mary Kay, este é o programa que vai colocar você e a sua Unidade em um novo patamar.

AO GANHAR ESSE PROGRAMA, VOCÊ PODE OPTAR POR UM DOS PRÊMIOS:



TROFÉU SOBRE RODAS

Você ganha o direito de utilizar o Carro Rosa Mary Kay.

OU



TROFÉU DOS SONHOS

Você tem o direito de receber um bônus especial, o qual será incorporado ao seu bônus de Diretora de Vendas Independente, que lhe permitirá realizar seus sonhos, inclusive a compra de seu próprio carro.

TRIMESTRES ESTABELECIDOS!

PRIMEIRO TRIMESTRE: janeiro a março

SEGUNDO TRIMESTRE: abril a junho

TERCEIRO TRIMESTRE: julho a setembro

QUARTO TRIMESTRE: outubro a dezembro

♥ **E MAIS:** Os dois trimestres consecutivos podem ser em Anos Seminários diferentes (por exemplo: 1º trimestre - outubro a dezembro; 2º trimestre - janeiro a março).

Para a conquista do Programa, A Diretora de Vendas Independente, poderá contribuir com o máximo de 10.000 pontos pessoais por mês durante a qualificação ou requalificação, totalizando 60.000 pontos durante todo o período. A pontuação pessoal excedente será desconsiderada da produção da Unidade para esse Programa.

Após a qualificação, para assegurar a permanência no Programa, a Unidade deve manter uma soma trimestral de, no mínimo, 135.000 pontos, ou seja, uma média de 45.000 pontos mensais.

RESUMINDO:

♥ PONTUAÇÃO PARA CONQUISTAR

- 330.000 pontos em dois trimestres consecutivos (ou seja, necessariamente 165.000 pontos mínimos por trimestre)
- Máximo de 70.000 pontos pagos no último mês de cada trimestre.

♥ A DIRETORA

- Máximo de 10.000 pontos pessoais por mês
- Máximo 60.000 pontos pessoais nos dois trimestres

♥ PONTUAÇÃO PARA MANTER

- Mínimo de 135.000 pontos por trimestre durante 12 trimestres consecutivos à conquista

ESCOLHA O SEU PRÊMIO!

No fechamento de cada trimestre do ano, caso você seja uma ganhadora do Programa, você receberá, um e-mail informando sobre a conquista e a necessidade de fazer a escolha oficial entre as duas premiações existentes. A Diretora de Vendas Independente deverá responder esse e-mail em até 3 dias úteis após o recebimento do e-mail informando sua escolha, caso contrário o Troféu dos Sonhos será considerado automaticamente como premiação.

Além disso, caso a ganhadora opte pelo Troféu sobre Rodas, ela deverá possuir Carteira Nacional de Habilitação (CNH) válida no momento da escolha. Sendo assim, deverá enviar junto com o e-mail de opção a cópia de sua CNH, bem como a cópia do documento do segundo condutor (quando houver). Não será aceita a opção pelo Troféu Sobre Rodas caso a Diretora de Vendas Independente não possua CNH, mesmo que esteja em processo junto ao Detran para obter a habilitação ou renovação. Neste caso, a Diretora sem documento terá de optar pelo Troféu dos Sonhos.

QUALIFICAÇÃO OU REQUALIFICAÇÃO NO PROGRAMA

Para o Programa Troféu sobre Rodas/Troféu dos Sonhos, são qualificadas e requalificadas todas as Diretoras de Vendas Independentes cujas Unidades acumulem, em dois trimestres consecutivos, um volume de 330.000 pontos pagos. Isso significa que sua Unidade deverá produzir necessariamente o mínimo de 165.000 pontos pagos em cada trimestre, sendo que, só será considerado o máximo de 70.000 pontos pagos no último mês de cada trimestre, independentemente da pontuação alcançada neste período. Isso significa que: os pontos produzidos a mais no 1º trimestre não podem ser usados como compensação para a sua qualificação no 2º trimestre.

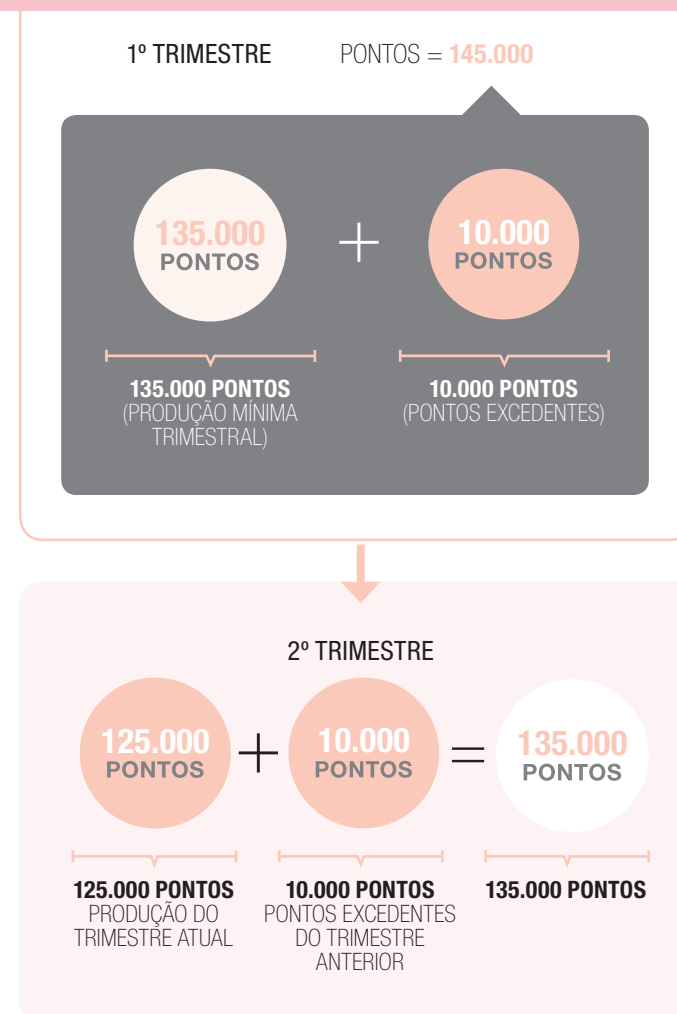
MANTENHA-SE NO PROGRAMA: SAIBA COMO

Você deve manter uma produção mínima trimestral de 135.000 pontos pagos em sua Unidade, sendo que os pontos excedentes a esse resultado podem ser usados na pontuação de um trimestre para o outro, após sua qualificação. Veja como é simples:

EXEMPLO:

SE VOCÊ ACUMULOU **145.000** PONTOS NO 1º TRIMESTRE, APÓS A SUA QUALIFICAÇÃO, PODERÁ UTILIZAR OS 10.000 PONTOS EXCEDENTES PARA COMPOR A SUA PRODUÇÃO MÍNIMA DO PRÓXIMO TRIMESTRE, SE NECESSÁRIO.

A sobra de pontos é usada de um trimestre para o outro exclusivamente para a Diretora não contribuir com o custo do carro ou reduzir a participação, sendo assim nunca será considerada para efeito de qualificação ou requalificação.



Obedecidas essas condições, o programa terá a duração de três anos (36 meses).

ENTENDA OS TRIMESTRES DE REQUALIFICAÇÃO

No processo de requalificação, você pode escolher novamente entre as opções Troféu Sobre Rodas ou Troféu dos Sonhos. A requalificação acontece exclusivamente no 11º e 12º trimestres. Os requisitos da requalificação são os mesmos que os da qualificação.

♥ Atingindo os 330.000 pontos pagos no 11º e 12º trimestres (considerando que a Unidade deve completar, no mínimo, 165.000 pontos pagos em cada trimestre, sendo considerado o limite máximo de 70.000 pontos pagos no último mês de cada trimestre, independentemente da pontuação alcançada neste período), você estará requalificada para escolha do Troféu Sobre Rodas ou Troféu dos Sonhos. Serão considerados até 10.000 pontos pessoais por mês, assim como na qualificação.



SOBRE O TROFÉU SOBRE RODAS: ENTREGA

AO ESCOLHER O TROFÉU SOBRE RODAS, VOCÊ RECEBERÁ O CARRO ROSA MARY KAY NO TRIMESTRE SEGUINTE AO DE SUA QUALIFICAÇÃO (PERÍODO CHAMADO DE TRIMESTRE DE ENTREGA). DURANTE ESSES TRÊS MESES, É NECESSÁRIO QUE SUA UNIDADE JÁ MANTENHA UMA PRODUÇÃO TRIMESTRAL MÍNIMA DE 135.000 PONTOS.

O descumprimento das regras para a realização do Negócio Independente Mary Kay poderá implicar a perda do direito a esses reconhecimentos.

Ao escolher o Troféu Sobre Rodas, você receberá o carro rosa da Mary Kay até o final do trimestre seguinte de sua qualificação (período chamado de Trimestre de Entrega), desde que tenha enviado a cópia de sua Carteira de Habilitação válida no momento da opção e que tenha devolvido o contrato de uso assinado durante o trimestre de entrega.

TROFÉU SOBRE RODAS: CONDIÇÕES

Se optar pelo Troféu Sobre Rodas e deixar de realizar a produção mínima trimestral necessária para mantê-lo (135.000 pontos), você participará do pagamento dos custos para a conservação do carro,

PAGAMENTO DO CARRO | PORCENTAGEM DE PARTICIPAÇÃO DA DIRETORA

PRODUÇÃO DA UNIDADE NO TRIMESTRE ANTERIOR (pontos pagos):	% DE PARTICIPAÇÃO REFERENTE AO USO DO CARRO
135.000 OU MAIS	0%
121.500 A 134.999	10%
108.000 A 121.499	20%
94.500 A 107.999	30%
81.000 A 94.499	50%
67.500 A 80.999	70%
MENOS DE 67.500	100%

ENTENDENDO A TABELA EXEMPLO

Se você tem o direito de usar o Carro Rosa e sua Unidade realizar uma produção de 95.000 pontos pagos em um trimestre, no trimestre seguinte será descontado de seu bônus, mensalmente, o valor de 30% do custo do carro, conforme seu contrato.

NOTA: o valor de participação do carro pode variar de acordo com o modelo/custo do veículo e estará descrito no seu contrato de adesão ao Programa Troféu Sobre Rodas.

ATENÇÃO

O uso do carro Mary Kay implica o respeito às leis de trânsito e demais legislações brasileiras, bem como no respeito dos bons costumes e valores da sociedade, sendo que o uso indevido, que fira as leis brasileiras ou os valores morais, poderá resultar na devolução do carro.

FIQUE ATENTA! VOCÊ PERDERÁ O DIREITO DE USO DO CARRO ROSA (TROFÉU SOBRE RODAS) CASO:

- ♥ Não atinja, por dois trimestres consecutivos, a produção trimestral mínima de 67.500 pontos pagos, incluindo o trimestre de entrega. (Não serão consideradas sobras de pontos do trimestre anterior);
- ♥ Deixe sua posição de Diretora de Vendas Independente;
- ♥ Não atinja a produção mínima trimestral (135.000 pontos pagos) e decida não participar do pagamento do carro;
- ♥ Atinja a pontuação-limite do Programa de pontos do Troféu Sobre Rodas Troféu dos Sonhos, no qual a Diretora de Vendas Independente receberá pontos nos casos de realização de infrações de trânsito (que gerem multas), conduta pessoal ou envolvimento em acidentes de trânsito. Nessa situação, no momento da sua nova qualificação, você poderá optar somente pelo Troféu dos Sonhos;
- ♥ Seja autuada em multa gravíssima durante a utilização do Troféu Sobre Rodas. Nessa situação, no momento da sua nova qualificação, você poderá optar somente pelo Troféu dos Sonhos.

O detalhamento do Programa de Pontos do Troféu Sobre Rodas consta no contrato de adesão ao Programa Troféu Sobre Rodas.

EM QUALQUER UMA DAS SITUAÇÕES ACIMA, VOCÊ SÓ PODERÁ INICIAR SUA QUALIFICAÇÃO PARA PARTICIPAR DO PROGRAMA TROFÉU SOBRE RODAS TROFÉU DOS SONHOS NOVAMENTE DEPOIS DE 1 ANO A PARTIR DO MÊS DA DEVOLUÇÃO DO CARRO ROSA MARY KAY, ATENTANDO-SE ÀS EXCEÇÕES MENCIONADAS ACIMA COM RELAÇÃO À ESCOLHA DO PROGRAMA.



TUDO SOBRE A MANUTENÇÃO E A CONSERVAÇÃO DO TROFÉU SOBRE RODAS MARY KAY

VEJA COMO VOCÊ DEVE PROCEDER

- ♥ Você se torna totalmente responsável pela manutenção do veículo, conforme indicado no Manual do Proprietário, a fim de conservar a garantia oferecida pelo fabricante;
- ♥ Os valores do IPVA anual e do seguro do carro são de responsabilidade da Mary Kay;
- ♥ Em caso de utilização do seguro, a despesa correspondente à franquia será por sua conta;
- ♥ Multas ou penalidades de trânsito que forem emitidas relativas ao carro serão automaticamente repassadas para você, conforme disposto no contrato de uso do carro;
- ♥ O direito ao uso do Carro Rosa Mary Kay (direção) é restrito à Diretora de Vendas Independente ganhadora, podendo ser estendida a seu cônjuge ou filho(a) (apenas uma pessoa deverá ser escolhida), desde que devidamente habilitados com Carteira Nacional de Habilitação (CNH), não sendo permitida a direção do veículo por terceiros;
- ♥ Você não está autorizada a fazer alterações de qualquer natureza nas características do Carro Rosa;
- ♥ A preservação e a manutenção do veículo, além de serem importantes para a sua segurança e a sua imagem de Diretora de Vendas Independente Mary Kay, são fundamentais para evitar descontos da sua bonificação no momento de devolução do veículo;
- ♥ No momento da devolução do Carro Rosa, será realizada uma revisão no veículo e, caso seja identificada alguma avaria a ser reparada ou manutenção a ser realizada, os custos deverão ser arcados por você, sendo que a Mary Kay irá repassar os custos a você, descontando dos pagamentos devidos.
- ♥ Em caso de acidente com perda total ou furto do veículo em que este não seja encontrado, a Diretora de Vendas Independente migrará automaticamente para o Troféu dos Sonhos até o fim dos meses restantes de premiação, sendo o pagamento do bônus iniciado a partir do mês seguinte ao mês do sinistro, não havendo direito ao recebimento do bônus inicial. Por exemplo, caso ocorra um sinistro no mês de janeiro, a Diretora migrará para o Troféu dos Sonhos e passará a receber o bônus a partir do bônus de fevereiro, o qual é pago no início de março.

PRESTE ATENÇÃO NESTES ITENS

- ♥ Para todas as Diretoras de Vendas Independentes que são ganhadoras do Troféu Sobre Rodas e se requalificam no Programa, a Mary Kay oferece a oportunidade de adquirir o veículo atual, com desconto que pode variar na época da compra. Essa oferta é realizada na ocasião da reconquista e cabe a você decidir se comprará o veículo atual ou não;
- ♥ Caso opte pela compra, o pagamento do carro deve ser feito à vista até o final do 1º mês do trimestre seguinte ao da conquista e você deverá necessariamente pintar o carro de uma cor diferente do Rosa Mary Kay;
- ♥ Caso você não se requalifique, o carro deverá ser devolvido conforme indicado pela Mary Kay na mesma data em que se completarem 3 anos do recebimento do carro e você poderá qualificar-se novamente para o Programa logo na sequência;
- ♥ Caso a Diretora decida devolver o carro para a Mary Kay voluntariamente e, no trimestre anterior a Unidade não tenha atingido a produção mínima de 135.000 pontos, será realizado o desconto referente à produção do trimestre anterior, mesmo com a devolução do carro. Essa Diretora poderá se qualificar novamente para o programa um ano após a devolução;
- ♥ As Diretoras de Vendas Independentes que se tornarem Diretoras Nacionais de Vendas Independentes e estejam usufruindo da premiação há menos de 1 ano deverão aguardar completar 1 ano com a premiação atual para optarem pela premiação de Nacional. No momento da opção pela premiação de Nacional, caso esta Diretora esteja usufruindo do Troféu Sobre Rodas, ela também poderá adquirir o carro atual com desconto, desde que esteja com a premiação há pelo menos 1 ano.

SOBRE O TROFÉU DOS SONHOS: CONDIÇÕES

Ao optar pelo Troféu dos Sonhos, você recebe 100% do bônus, desde que realize a produção mínima trimestral do Programa (135.000 pontos pagos). Caso deixe de acumular essa pontuação mínima do trimestre seguinte, o bônus será relativo à sua produção

PORCENTAGEM DE RECEBIMENTO DO BÔNUS

PRODUÇÃO NO TRIMESTRE ANTERIOR (pontos pagos):	% DE BÔNUS MENSAL A RECEBER
135.000 OU MAIS	100%
121.500 A 134.999	90%
108.000 A 121.499	80%
94.500 A 107.999	70%
81.000 A 94.499	60%
67.500 A 80.999	50%
MENOS DE 67.500	0%

NOTA:

O VALOR TOTAL DO BÔNUS ESTARÁ DESCRITO NO TERMO DO TROFÉU DOS SONHOS. O BÔNUS SERÁ INCORPORADO AO SEU BÔNUS DE DIRETORA, E ESTARÁ DESCRITO NO SEU EXTRATO DE GANHOS MENSAL. O VALOR DO TROFÉU DOS SONHOS ESTÁ SUJEITO AOS DESCONTOS LEGAIS EVENTUALMENTE EXISTENTES.

FIQUE ATENTA! VOCÊ PERDERÁ O DIREITO AO RECEBIMENTO DO BÔNUS CASO:

♥ Deixe sua posição de Diretora de Vendas Independente Mary Kay;

♥ Não atinja a produção mínima de 67.500 pontos em dois trimestres consecutivos por 2 vezes durante o período do Programa.

O NÃO ENVIO DO TERMO DE OPÇÃO DE BÔNUS ASSINADO DENTRO DO PRAZO INFORMADO POR E-MAIL NA DATA DA CONQUISTA IMPLICARÁ O NÃO RECEBIMENTO DO BÔNUS ATÉ QUE O DOCUMENTO SEJA ENTREGUE.

IMPORTANTE!

- ♥ A qualquer momento, a Mary Kay poderá modificar as bases do Programa Troféu Sobre Rodas Troféu dos Sonhos, em função de mudanças que venham a ocorrer nas condições econômicas consideradas para sua preparação;
- ♥ O direito de uso do Carro Rosa Mary Kay será outorgado pela Companhia sempre que tenha sido conquistado em conformidade com seus valores, princípios, políticas, sugestões etc;
- ♥ Para todas as Diretoras Nacionais de Vendas Independentes, não se aplicam as regras dos Programas Troféu Sobre Rodas e Troféu dos Sonhos, com exceção às regras explícitas em contrato.

O DESCUMPRIMENTO DAS REGRAS PARA A REALIZAÇÃO DO NEGÓCIO INDEPENDENTE MARY KAY PODERÁ IMPLICAR A PERDA DO DIREITO A ESSES RECONHECIMENTOS.

08

RECONHECIMENTOS

ONLINE



As Consultoras e Diretoras de Vendas Independentes são reconhecidas por todas as suas conquistas por meio da ferramenta “Reconhecimentos On-line”.

A página de Reconhecimentos On-line está repleta de novidades e interação, permitindo, por exemplo, que você parabenize suas Consultoras, Diretoras e amigas por essa rede social.

Para navegar, acesse o site Em Sintonia > Reconhecimentos e clique no link “Reconhecimentos On-line”.

09

GLOSSÁRIO

♥ ANO SEMINÁRIO

É o período ativo de vendas e transações na Mary Kay. O atual Ano Seminário compreende de 1º de janeiro a 31 de dezembro, ou até o fechamento do mês de dezembro, de acordo com o calendário a ser divulgado.

♥ ATIVA

Consultora ou Diretora Independente que soma o mínimo de 300 pontos em um único pedido no mês, a cada três meses.

♥ ATIVIDADE

Quantidade de pessoas que realizaram pedidos na Unidade em relação a quantidade total de membros = atividade da Unidade.

♥ CRÉDITO MARY KAY

O crédito MK é a porcentagem a receber sobre o valor sem impostos dos pedidos de sessão 1 efetuados e pagos pelas Iniciadas Diretas Ativas.

♥ ESPÍRITO DE AJUDA

Mary Kay criou este termo para descrever a busca por fazer o bem, o espírito de equipe que ajuda os demais e vai além da estrutura de nossos escritórios ao redor do mundo.

♥ EQUILÍBRIO DE PRIORIDADES

Reconhecemos a importância de construir uma vida equilibrada. Na verdade, a Mary Kay frequentemente partilha as suas prioridades de "Fé em primeiro lugar, família em segundo e carreira em terceiro."

♥ FAÇA-ME SENTIR IMPORTANTE

Mary Kay Ash uma vez disse: "É tão simples e causa um grande impacto. Imagine que cada pessoa que encontrar tenha uma placa em volta do pescoço que diz: 'Faça-me sentir importante'".

♥ INICIADA

Consultora que está começando seu Negócio Independente Mary Kay.

♥ INICIADORA

Consultora ou Diretora que inicia alguém na Carreira Independente Mary Kay.

♥ KIT DE BELEZA

Kit com tudo que a nova Consultora de Beleza Independente precisa para ingressar com sucesso no seu Negócio Independente.

♥ MARY KAY ASH

Fundadora da Mary Kay.

♥ OPORTUNIDADE MARY KAY

A Carreira Independente Mary Kay.

♥ PEDIDO QUALIFICADO

Pedidos qualificados de uma iniciada, ou seja, quando uma Nova Consultora realiza um único pedido de, no mínimo, 600 pontos.

♥ PRODUTIVIDADE

Quantidade de pontos feitos pela Unidade dividido pela quantidade de pessoas na Unidade = produtividade média da Unidade.

♥ REGRA DE OURO

"Faça aos outros o que você gostaria que fizessem a você." Acreditamos em um ambiente de trabalho em equipe, de respeito pelos outros e de relacionamentos baseados em confiança e honestidade.

♥ VIVA MARY KAY - SEMINÁRIO BRASIL

Principal evento de reconhecimento da Mary Kay. No Brasil, acontece no começo do ano.

♥ TERMINADA

Consultora ou Diretora que fica mais de um ano sem emitir pedidos.

AGORA É COM VOCÊ.
DESCUBRA O QUE VOCÊ AMA.
CONSTRUA SUA HISTÓRIA.
SEJA FELIZ!



Este folheto descreve brevemente os programas de incentivo da Mary Kay.
A Companhia reserva-se o direito de alterar ou modificar os bônus e programas descritos.

MARY KAY®

descubra o que você
AMA 

 CENTRAL DE RELACIONAMENTO: **4003 4620** CAPITAIS E REGIÕES METROPOLITANAS | **0800 163 113** DEMAIS LOCALIDADES

 WWW.MARYKAY.COM.BR |  FACEBOOK.COM/MARYKAYBRASIL

 TWITTER.COM/MARYKAYBRASIL |  INSTAGRAM.COM/MARYKAYBRASIL |  PINTEREST.COM/MARYKAYBRASIL